

اتجاه الادارة في المنشآت الصناعية السعودية

نحو نشاط البحوث والتطوير

دراسة ميدانية في مصانع منطقه الرياصي

د . رمضان عبد العليم جاد

د . السيد المتولى حسن

أستاذ مساعد بقسم ادارة الاعمال

أستاذ مشارك بقسم ادارة الاعمال

كلية العلوم الادارية – جامعة الملك سعود

كلية العلوم الادارية – جامعة الملك سعود



١ - الاطار المنهجي للبحث

١ - المشكلة :

تمر الدول العربية عامة والخليجية منها خاصة بمرحلة تنمية هامة في حقل الصناعة، وان كانت بدايات التنمية الصناعية في العالم العربي قد بدأت في مصر مع بداية هذا القرن بل يمكن ارجاع بعضها الى القرن العاشر الا ان الاهتمام بالتنمية الصناعية ظاهرة عربية جاء بعد الحرب العالمية الثانية وازدادت كثافة مع استقلال أقطار الوطن العربي عن الدول الاستعمارية وظهور حكومات وطنية تتبنى خططاً ائمائية واضحة الاهداف . وعلى الرغم من وجود هذه الخطط في الدول الخليجية منذ استقلالها الا ان هذه الخطط لم تجد قوة الدفع الكافية الا بظهور النفط فيها بكميات كافية لخلق تراكم رأس المال قادر على دعم القطاع الصناعي بانشاء الجديد من وحداته وتوسيع القائم منها . ويمكن في هذا الصدد التركيز على القفزة الهائلة في عائدات النفط في منتصف السبعينيات وما ترتب عليها من توافر رؤوس الاموال الكافية لطفرة صناعية كبيرة كان قوامها ظهور الكثير من المصانع الوطنية التي تنتج تشكيلة كبيرة من السلع مع تركيز واضح على قطاع المصانع الاستهلاكية (سلع وخدمات) لاسباب منطقية تتعلق بسهولة نقل التكنولوجيا ، والانخفاض النسبي في حجم الاستثمار المبدئي ، والعائد المرتفع والسريع الذي يتحقق ، والسوق الهائلة التي تنتظره . وتشبه المملكة العربية السعودية في هذا الشأن بباقي دول الخليج مع فارق في الحجم وأحياناً في السياسة العامة للدولة . وعلى قدر ما ملكه، المملكة العربية السعودية من امكانات نفطية كان نصيبها من الطفرة، لذلك شهد القطاع الصناعي السعودي نمواً كبيراً خلال السبعينيات والثمانينيات . تمثل في زيادة عدد المصانع المنتجة من ٢٩٤ في عام ١٩٧٠ / ٥١٣٩٠ مبلغ مجموع رؤوس اموالها ٢٦٢ مليون ريال (١) الى ٢٠٦١ مصنعاً في عام ١٩٨٧ / ٥١٤٠٢ مبلغ مجموع رؤوس اموالها ٩٤٨٠٥ مليون ريال (٢) . وعلى الرغم من ان الاقتصاد السعودي يتبنى مبدأ الاقتصاد الحر وبالناتي يعتمد على القطاع الخاص

في التنمية، وعلى الرغم من التراكم الكبير في رؤوس الأموال في أيدي الأفراد والمنشآت الخاصة بسبب الطفرة النفطية ، الا أن الدولة قد تبنت سياسة دعم القطاع الصناعي الخاص متمثلة في الاقراض السخي عند تكلفة محدودة للغاية وبفترة سماح كبيرة ، وبمنع الاراضي الازمة للمنشآت الصناعية عند اسعار زمالة وصلت أحيانا الى المجان ، وكذلك باعفاء واردات مستلزمات الانتاج الصناعي من مواد وأجهزة ومعدات من الرسوم الجمركية.

لقد ساعد المناخ السابق على نمو القطاع الصناعي نموا هائلا في فترة وجيزه ، وكان النمط السائد لنقل التكنولوجيا في هذه الفترة هو انتاج منتجات عالمية ذات شهرة محلية يقوم فيها الطرف الاجنبي بمعظم العمليات الفنية ان لم يكن كلها من نقطة تحديد خصائص المنتجات ، الى تصميم المصنع وتحديد طاقته ومواصفات معداته وعملياته وحتى مراحل التعبئة والتسويق . وقد أخذ هذا التعاون أشكالا عددا منها المشاركة في رأس المال او شراء حق التصنيع من خلال اتفاقية عون فنى ذات جوانب متعددة . وعلى الرغم من انتاج أصناف ذات علامات وطنية خاصة عندما لا يتواافق المنتج الاجنبي شهرة ما في السوق المحلي ، الا أن الدعم الفني من الطرف الاجنبي كان دائما هو الصيغة السائدة لنقل النشاط الصناعي في تلك الفترة الوجيزه . ويمكن القول أن اعتماد الطرف السعودي على الطرف الاجنبي فنيا له درجاته ، فترتفع هذه الدرجة في المنتجات المعقدة فنيا وسرعة التطور وتخف في المنتجات البسيطة فنيا او التي بلغت مرحلة متقدمة من النضج الفني والذى يجعل تطورها متركزا في جوانب شكلية في اغلب الحالات . كذلك ازدادت درجة الاعتماد الفني على الطرف الاجنبي في المراحل المبكرة لانشاء المصنع وسنوات التشغيل الا ان هذه الدرجة تقل مع كل استقرار في العمليات وتراكم في الخبرة الفنية والادارية لدى الطرف الوطنى .

نظراً لأن معظم المصانع الوطنية ما زالت في سنوات الإنشاء والتشغيل المبكر فأنه يمكن القول أن معدلات اعتماد هذه المصانع على العون الفنى الأجنبى ما زالت مرتفعة. لذلك قد يكون من وسائل تخفيف درجة الاعتماد على ذلك العون أن يكون لدى المصانع الوطنية نشاطاً "للبحوث والتطوير" خاصاً بها. وقد تكون العناية التنظيمية والمالية التي توليهما إدارات تلك المصانع لذلك النشاط مؤثراً على الحرص على تخفيف الاعتماد على الطرف الأجنبى بشكل يمكن الصناعة الوطنية من بناء شخصيتها الذاتية وتطوير منتجاتها وعملياتها ومعداتها وأسواقها ضمن المناخ الوطنى الذى يخدم عملائها خاصة والمجتمع عامة. ولكن إلى أى حد يوجد الاهتمام بذلك النشاط فى واقع الممارسة؟

يرى الباحثان أن استكشاف واقع الاهتمام التنظيمى والمالي بنشاط البحث والتطوير في المنشآت الصناعية السعودية قضية جديرة بالدراسة حيث يمكن ذلك الاستكشاف من تحديد رؤية الادارة حيال ذلك النشاط بشكل يمكن من الاستدلال على احتمال اعتمادية تلك المنشآت على الطرف الأجنبى في المستقبل سواء من حيث الكثافة أو المدة. وبالتالي يمكن القول بأن هذه الدراسة ستعالج تحليلياً رؤية الادارة في القطاع الصناعي السعودي لنشاط البحث والتطوير على أساس أن هذه الرؤية سيحددها ادراك قمة التنظيم في كل منشأة سعودية لأهمية هذا النشاط من خلال ما تخصصه من دعم تنظيمى (في شكل اهتمام بعمليات ذلك النشاط وموقع المسئول عن النشاط والسلطة المنوحة له) ودعم مالى (في شكل ميزانية كمبالغ مطلقة أو نسبة من قيمة عمليات المنشأة). وبمعالج نشاط البحث والتطوير هنا ضمن اطاره الفنى والاقتصادى والإدارى في وحدات الاعمال التي تهدف الى الربح تاركين الاهتمام بهذا النشاط في مجالات أخرى كالقطاع الحكومى أو المستقل لدراسات أخرى. والاهتمام بهذا النشاط في هذه الدراسة يأتى اهتماماً أكاديمياً من منظور

علم ادارة الاعمال في تلك المنطقة المشتركة بين فرعى الانتاج والتسويق . ولا يجب استقبال هذه الدراسة او تقييمها الا من هذا المنظور بحكم تخصص القائمين باعدادها . في نفس الوقت يأتي الاهتمام بالنشاط في القطاع الصناعي في المملكة العربية السعودية ضمن معطيات البيئة الخاصة بالمملكة وقت اعداد الدراسة .

١ - ٢ اهداف الدراسة :

لعل اهم ما تهدف اليه هذه الدراسة ما يلى :

- ١ - ايجاد نموذج يصف اتجاه الادارة السعودية في القطاع السعودي نحو نشاط البحث والتطوير في هذه المرحلة من التنمية الاقتصادية .
- ٢ - اظهار الدلالات الاكاديمية والعملية للنموذج المشار اليه على ممارسة العملية الادارية على مستوى المنشأة خاصة في حقل الانتاج والتسويق .
- ٣ - تزويد المكتبة العربية بدراسة ميدانية تعالج قضية حيوية في حقل التنمية الصناعية خاصة والاقتصادية عامة ، فمن المعروف أن المكتبة العربية ينقصها الكثير فيما يتعلق بالدراسات الميدانية في حقل ادارة الاعمال عامة والانتاج والتسويق خاصة .

١ - ٣ اهمية الدراسة :

على المستوى الاקדמי تساهم هذه الدراسة في ارتياح منطقة بحثية ندران يتناولها الباحثون العرب في حقل ادارة الاعمال ، الا وهى منطقة البحوث والتطوير في المنشآت الصناعية . ذلك في الوقت الذي تحتل فيه الكتابات الاكاديمية والدراسات الميدانية في هذا المجال في الدول الصناعية المتقدمة مساحة كبيرة من ادبيات ادارة الاعمال خاصة في حقول الانتاج والتسويق والاستراتيجية . وربما كانت هذه هي أول دراسة تلقت الانتباه الى أهمية

الولوج الى تلك المنطقة ليس فقط على مستوى النظرية بل ايضا على مستوى تحليل واقع الممارسة. ولعل في تقديم النموذج السعودي هنا ما يحفز آخرين في دول عربية أخرى الى القيام بدراسات موازية تمكن من المقارنة التي تساعد على بناء نموذج عربي لمارسة ذلك النشاط.

على المستوى العمل تساهم الدراسة في لفت أنظار الممارسين الى مجال حيوي من مجالات العمل الاداري يساهم في الدول الصناعية المتقدمة في دعم فرص المنشآة في المنافسة حالياً ومستقبلاً. فالمعروف الان أن المنشآت في تلك الدول لا بد أن تحمل باستمرار في مخططاتها العشرات بل المئات من الافكار والنماذج التي تعالج تطوير المنتجات والعمليات والالات والاجهزة، ذلك في الوقت الذي تحاول فيه المنشآت في القطر العربي مجرد اللحاق بركب التكنولوجيا المعروفة (وأحياناً المتقدمة) في محاولة لفهم كيفية استخدام (Know How) تلك التكنولوجيا . وعلى الرغم من وجود الكثير من الدلالات لذلك الجانب على المستوى الكلي الا أن ما يهمنا هنا هو المستوى الجزئي الاداري . فعلى هذا المستوى تواجه المدير العربي تحديات توفير مستلزمات اللحاق بالتطور الصناعي (منتجات - معدات - عمليات - طرق - افراد - تنظيم) . ولعل لهذه التحديات دلالتها على ممارسة الادارة لوظائف الانتاج والتسويق والافراد والتمويل بل وحتى الاستراتيجية العامة للمنشأة . وان كان ذلك على مستوى ممارسة المدير لعمله فان لهذا الجانب دلالته في مجالات العون الاداري، الذي يحتاجه المدير من خارج المنشأة في حقول التدريب والبحوث والاستشارات الادارية .

١ - ٤ الفرضيات البحثية :

١ - ٤ - ١ الفرض الرئيسي : ان نسبة اهتمام المنشآت الصناعية بمنطقة الرياض بنشاط البحوث والتطوير تأتى دون المتوسط (أقل من ٥٠٪) مما يعكس اهتماماً محدوداً بذلك النشاط.

ويتفرع من ذلك الفرض البحثي الرئيسي الفروض البحثية التالية :

١ - ٤ - ٢ - الفروض الفرعية :

١ - ٤ - ٢ - ١ - الفروض الفرعية الخاصة بوجود نشاط للبحوث والتطوير من عدمه :

تزيد نسبة وجود نشاط للبحوث والتطوير في بعض قطاعات الصناعات عن

بعضها الآخر طبقاً للتصنيفات التالية :

أ - القطاعات المختلفة لأنواع الصناعات .

ب - القطاعات المنتجة للمنتجات المحلية الصرفة والأجنبية الصرفة والمختلطة .

ج - القطاعات ذات حجم رأس المال مختلف .

د - القطاعات ذات حجم المبيعات مختلف .

١ - ٤ - ٢ - ٢ - الفروض الفرعية الخاصة بوجود قسم للبحوث والتطوير من عدمه :

تزيد نسبة وجود قسم للبحوث والتطوير في بعض قطاعات الصناعات التي

لديها نشاط للبحوث والتطوير عن بعضها الآخر طبقاً للتصنيفات من ١ إلى د . فـى

البند ١ - ٤ - ٢ - ١

١ - ٤ - ٢ - ٣ - الفروض الفرعية الخاصة بالإنفاق على نشاط البحوث والتطوير :

وتشمل الثلاثة فروض التالية :

١ - ٤ - ٢ - ٣ - ١ - وجود إنفاق منتظم على نشاط البحوث والتطوير من عدمه :

تزيد نسبة المصنع التي بها إنفاق منتظم على البحوث والتطوير

في بعض قطاعات الصناعات عن بعضها الآخر طبقاً للتصنيفات من ١ إلى د . فـى

البند ١ - ٤ - ٢ - ٠

١ - ٤ - ٢ - ٣ - ٢ - المبلغ المنفق على نشاط البحوث والتطوير :

تزيد فئات المبالغ التي تنفق على نشاط البحوث والتطوير في

بعض قطاعات الصناعات عن بعضها الآخر طبقاً للتصنيفات من ١ إلى د . فـى

البند ١ - ٤ - ٢ - ١

١ - ٤ - ٣ - ٣ نسبة الانفاق على نشاط البحوث والتطوير الى المبيعات :

تزيد فئات نسبة الانفاق من حجم المبيعات على نشاط البحوث والتطوير في بعض قطاعات الصناعات عن بعضاها الآخر طبقا للتصنيفات من ١ الى د في البند ١-٢-٤

١ - ٤ - ٤ - ٤ الفروض الفرعية الخاصة برؤية الادارة لأهمية النشاط ومدى العناية به وتشمل الفرضين التاليين :

١ - ٤ - ٤ - ١ رؤية الادارة لمدى أهمية نشاط البحوث والتطوير لعمليات المنشأة: تزيد درجة ادراكك أهمية نشاط البحوث والتطوير في بعض قطاعات الصناعات عن بعضاها الآخر طبقا للتصنيفات من ١ الى د في البند ١-٢-٤-١

١ - ٤ - ٤ - ٢ رؤية الادارة لمدى العناية المعطاة لنشاط البحوث والتطوير : تزيد العناية المعطاة لنشاط البحوث والتطوير في بعض قطاعات الصناعات عن بعضاها الآخر طبقا للتصنيفات من ١ الى د في البند ١-٢-٤-١

١ - ٤ - ٤ - ٥ الفروض الفرعية الخاصة بتوقعات الادارة لمستقبل نشاط البحوث والتطوير وتشمل الفرضين التاليين :

١ - ٤ - ٤ - ٥ - ١ توقعات الادارة لنمو نشاط البحوث والتطوير في المنشآت التي بها هذا النشاط حاليا :

تزيد توقعات الادارة بنمو نشاط البحوث والتطوير في بعض قطاعات الصناعات عن بعضاها الآخر طبقا للتصنيفات من ١ الى د في البند ١-٢-٤-١

١ - ٤ - ٤ - ٥ - ٢ احتمال قيام المنشآت التي ليس لديها حاليا نشاط للبحوث والتطوير بهذا النشاط في خلال العشر سنوات القادمة :

تزيد توقعات الادارة باحتمال قيام المنشآت بالنشاط في المستقبل في بعض قطاعات الصناعات عن بعضاها الآخر طبقا للتصنيفات من ١ الى د في البند ١-٢-٤-١

اعتمد الباحثان على أسلوبى البحث المكتبى والميدانى . وينقسم البحث المكتبى الى قسمين : الاول يتعلق بحصر الكتابات العلمية ذات العلاقة بموضوع الدراسة باللغتين العربية والإنجليزية . أما القسم الثانى فيتعلق بجمع البيانات الثانية الخاصة بالاحصاءات والتقارير التي تبنى الخلفية العامة للدراسة سواء ما صدر منها عن أجهزة مركبة فى المملكة العربية السعودية مثل مؤسسة النقد العربي السعودى وصناديق التنمية ووزارة الصناعة أو ما صدر عن أجهزة عربية كمؤسسات الجامعة العربية .

أما البحث الميدانى فهو العنصر الاساسى فى هذه الدراسة وعليه تعتمد نتائجه ودلائله .

وقد كان قوام ذلك البحث استخدام قائمة استقصاء صممت خصيصا فى ضوء أهداف الدراسة (٣) والتى مرت بـ العديد من عمليات الاختبار والتطوير . استخدم أسلوب المقابلة الشخصية فى جمع البيانات بواسطة عدد من جامعى البيانات الذين تم تدريبهم على القيام بذلك المهمة . كانت وحدة العينة هي المسئول عن نشاط البحوث والتطوير اي كان موقعه الفنى او الادارى باعتبار أن اعتماد المقابلة مع فرد واحد على علم بتفاصيل الموضوع مرغوب منهجهما عن الاصرار على مستوى فنى او ادارى معين قد يرتب مقابلة أكثر من فرد لاتمام المقابلة الواحدة . وفي حالة عدم وجود نشاط للبحوث والتطوير فى المنشأة فقد كانت تتم المقابلة الشخصية مع المدير العام او من يرشحه لذلك .

يشمل مجتمع البحث مصانع منطقة الرياض المسجلة فى دليل مصانع الرياض الصادر من الغرفة التجارية والصناعية بالرياض لسنة ١٤٠٨هـ / ١٩٨٨م . ويشمل الدليل أسماء ٥٠٥ منشأة صناعية وبعض البيانات الخاصة بكل منشأة . ويصنف الدليل تلك المنشآت فى ١٢ قطاع صناعي (٤) . وقد تم تصنیف مجتمع المصانع طبقا لرأس المال المستثمر (الموضع فى بيانات المنشآت الواردة فى الدليل المذكور) وذلك على أساس تقسيم رأس المال الى ٦ فئات

مدى كل فئة ٢٠ مليون ريال . كما تم الاقتصر على مجتمع مصانع الرياض لاسباب تتعلق بقدرة الباحثين على ادارة عملية جمع البيانات الميدانية في حدود مالية و زمنية مقبولة . علما بأن الرياض هي أكبر تجمع صناعي بالمملكة (٢٥٪ من اجمالي مصانع المملكة) ولا نعتقد بأن التوزيع الخاص بمصانع المملكة يختلف كثيرا عن توزيع مصانع الرياض على الأقل بالنسبة للصفات المؤثرة على الجوانب التي تختبرها الدراسة .

تم تحديد حجم العينة بحيث تمثل ٤٤٪ من حجم المجتمع وهي نسبة كافية علمياً لتمثيل ذلك المجتمع . ولقد كان تصميم العينة التطبيقية هو التصميم المناسب لأهداف الدراسة خاصة فيما يتعلق باختبار الفروض . ولقد جاءتطبقات لتمثيل فئات رأس المال في كل قطاع من القطاعات الصناعية الاثنتي عشر بصورة نسبية وبحد أدنى منشأة واحدة لاي فئة توجد بها منشآت في المجتمع . وقد تم هذا التصميم على اساس خطأ تقدير ٥٠٪ . وبتجمیع مفردات العينة في طبقات رأس المال لكافة القطاعات تجمع لدينا ٢٢٩ مفردة هي بمثابة حجم العينة الاجمالية بنسبة ٣٥٪ . من حجم المجتمع الاجمالي . وكانت أقل نسبة تمثيل للقطاعات الصناعية هي ٤٣٪ في قطاع منتجات الايثاث الخشبي والمعدني ، وأعلى نسبة هي ٤٨٪ في قطاع الصناعات الكيماوية . كما كانت أقل نسبة تمثيل لفئات رأس المال هي ادوار ٤٢٪ لفئة رأس المال هي ٢٠ الى ٤٠ مليون ريال ، وأعلى نسبة هي ١٠٠٪ لفئة رأس المال هي ٨٠ الى ١٠٠ مليون ريال حيث يحتوى مجتمع الفئة الاخيرة على خمس منشآت موزعة على خمس قطاعات . ولقد تم استخدام الارقام الكودية للمنشآت بدليلاً مصانع الرياض لاجراء عملية الاختيار العشوائي للعينة . كما تم وضع برنامج على الحاسوب الالكتروني للاختيار العشوائي للعينة من بين مفردات المجتمع . وتم جمع البيانات في الفترة من أول وحتى نهاية ذي القعدة ١٤٠٩ هـ (٦/٤) ١٩٨٩/٨/١ وقد تم استخدام العينة الاحتياطية في استبدال ١٤ مفردة من العينة الاصلية بسبب عدم تعاون بعض المفردات . ولقد بلغ عدد المفردات التي استجابت وتناولت مع جامعي البيانات ١٤٥ منشأة بنسبة ٦٣٪ . من الحجم المقصم للعينة . وبفحص الردود تم استبعاد

١٢ رداً لوجود عيوب جوهرية في بياناتها بشكل قد يؤثر على نتائج البحث . وتم قبول ٤٣ استبيان وبذلك تكون نسبة مفردات العينة التي تم قبول ردها ٥٨٪ من الحجم المصمم للعينة وتمثل ٢٦٪ من حجم المجتمع وهذا الحجم يعطى نتائج بنسبة خطأ لا تتجاوز ٠٧٤٪ وتراوحت ٣٢٪ نسب تمثيل القطاعات في الردود الصحيحة من ١١٪ إلى ١٨٪ في قطاع معدات ولوازم النقل إلى ١٤٪ في قطاع منتجات البلاستيك . كما تراوحت نسب تمثيل الأحجام المختلفة لتلك المنشآت بين ٨٩٪ و ٢٠٪ لفئة رأس المال الأقل من ٢٠ مليون ريال و ١٠٠٪ لفئة رأس المال ١٠٠ مليون ريال وأكثر .

١ - ٦ معالجة وتحليل البيانات :

تم تفريغ ومعالجة البيانات الأولية باستخدام الحاسوب الآلي الرئيس بجامعة الملك سعود كذلك تم تبوييب البيانات وتحليلها واجراء اختبار الفروض من خلال استخدام مجموعة البرامج الاحصائية SAS على نفس الحاسوب . في حين استدعت بعض العلاقات التي خضعت للاختبار إلى معالجة خاصة صمم لها برامج خاصة على الحاسوب الشخصي .

وقد استخدم عدد من أساليب الاختبار الاحصائية التي تتناسب مع الغرض من الاختبار من جانب ، ومع طبيعة البيانات من جانب آخر . وانقسمت الاساليب المستخدمة الى مجموعة الاساليب المؤشرية parametric ، والاساليب غير المؤشرية non-parametric . فاستخدم النوع الاول من الاساليب حينما كانت البيانات الممثلة للمتغير التابع في صورة فئات على الاقل ، كما استخدم النوع الثاني من الاساليب حينما كانت البيانات الممثلة للمتغير التابع في صورة ترتيبية ordinal أو في صورة اسمية nominal .

استخدم تحليل التباين ANOVA مع الفروض الخاصة بالمتغير المنفق على نشاط البحث والتطوير ونسبة الانفاق إلى المبيعات (الفروض ٣ - ٢ ، ٣ - ٣) وذلك لأن المتغير

التابع في هاتين الحالتين على صورة فئات وذلك بافتراض أن المجتمعات المحسوبة منها العينات ذات توزيع طبيعي ولها نفس التباين وأنها أقرب ما تكون إلى ذلك.

وبالنسبة لباقي الفروض فقد وجد أن الاساليب التحليلية المؤشرية لا تصلح لها وبالتالي فقد تم استخدام اسلوبين من الاساليب غير المؤشرية مع تلك البيانات. وقد كان الاسلوب الأول الذي تم استخدامه من تلك الاساليب هو "اختبار مان ونريبيو Mann - Whitney U Test" والذي يصلح لاختبار البيانات التي يكون المتغير التابع فيها على صورة ترتيبية ordinal ، ولأن هذا الاسلوب يعتبر واحداً من أقوى الاختبارات غير المؤشرية التي تستخدم في اختبارات ازواج العينات المستقلة حينما يكون المتغير التابع على صورة ترتيبية. (٦)

اما بالنسبة للبيانات التي كان المتغير التابع فيها في صورة اسمية nominal فقد تم استخدام اسلوب "فسر لحساب الاحتمال" Fisher Exact Probability (وذلك لأن التوزيع في تلك الحالات أقرب إلى توزيع الاقتراط الهندسي Hypergeometric) معدلا بطريقة توشر Tocher (٧) . ولعدم وجود هذا الاسلوب في الحزمة الاحصائية SAS تم تصميم برنامج بلغة Basic لعمل الحسابات اللازمة بعد اجراء الاختبارات الكافية على هذا البرنامج للتأكد من دقة النتائج. وتتجدر الاشارة في هذا المجال الى أنه لم يتم استخدام اختبار مربع كاي χ^2 المشهور وذلك لعدم توافر شروط ذلك الاختبار في معظم الحالات.

٤ - خلية أكاديمية :

٢ - ١ نشاط البحوث والتطوير : مطلع من هذه الدراسة : (*)

نشاط البحوث والتطوير كما تحدده هذه الدراسة هو مجموع الاعمال المتعلقة بالتأثير في مدخلات الانتاج المادية من مواد ومعدات وتجهيزات ونظم معاونة أو في مخرجاته من منتجات بغرض تحسين طبيعة ودور كل منها بشكل يحقق وفورات في التكلفة أو زيادة العائد بالنسبة للمنشأة الصناعية.

وتتميز المراجع العلمية^(٨) للموضوع بين "البحث" و "التطوير" على أساس أن "البحث" هو كل دراسة موجبة لتعزيز المعرفة العلمية لموضع ما وفق منهج محدد . ويمكن التمييز بين البحث "الأساس Basic " وهو موجه لتعزيز المعرفة بغض النظر عن التطبيقات العملية . وهو عادة ما يكون محل اهتمام منظمات علمية ومستقلة لا تهدف الى الربح كالجامعات وبعض الوحدات الحكومية وان كان ذلك لا يعني غياب البحث الاساسى في بعض المنشآت التي تهدف الى الربح . هناك أيضا البحث "التطبيق Applied " وهو موجه بالدرجة الاولى نحو التطبيق العملي للمعرفة لخدمة اهداف عملية سواه بتطوير خامات أو عمليات أو منتجات وغالبا ما يكون وراء ذلك دوافع معنية مثل الربح أو الدفاع أو الخدمة المدنية أو غيرها .

اما "التطوير" فهو الاستخدام المنظم للمعرفة العلمية بغرض استحداث أو تحسين منتجات أو طرق أو نظم . وتقوم بالتطوير منظمات متعددة سواه كانت دافعها من التطوير هي الربح أو خلافه .

(*) لا يخفى على القارئ أن المعالجة الأكاديمية لمفهوم ودور نشاط البحوث والتطوير تغطيها الكثير من المصادر الأكاديمية بالتفصيل . وما يتسع له المقام هنا هو مجرد الإشارة الى بعض المفاهيم الأكاديمية والإجراءات المأذنة بالبيئة العربية التي تهم الدراسة . ولا ندعى هنا بوجود تغطية أكاديمية لذلك الموضوع .

وتشير احدى الدراسات الميدانية لواقع نشاط البحوث والتطوير في عدد كبير من الصناعات الأمريكية إلى أن تطوير المنتجات يحتل اهتمام الادارة في المنشآت الصناعية بدرجة تفوق كثيراً الاهتمام بتطوير العمليات حيث تشير هذه الدراسة إلى أن ٤٥٪ من الشركات التي شملتها الدراسة تهتم أساساً بتطوير منتجات جديدة تماماً بينما ٤١٪ يهتم بتحسين منتجات حالية في حين لم يهتم بتطوير العمليات سوى ١٤٪ من تلك المنشآت^(٩).

اما أهمية نشاط البحوث والتطوير للمنشأة كما تقدمه أدبيات إدارة الأعمال في العالم الصناعي المتقدم فلم تعد محلاً للجدل ، بل أصبح ما تعالجه هذه الأدبيات هو كيف يمكن للمنشأة أن تقوم بهذا النشاط عند مستوى الفاعلية الذي تتطلبه بيئه اليوم والمستقبل بتعقيداتها الفنية والانسانية . ولعل أهم ما كتب في أدبيات التسويق خلال الثلاثين عاماً الماضية هو ما كتبه Theodore Levitt حول قصر النظر التسويقي myopia Marketing^(١٠) . وفحوى هذه الحالة المرضية هو عدم قدرة ادارة المنشأة على رؤية التجدد المستمر في حاجات عملائها وعلى رؤية الشيوخة التي تصيب منتجاتها حال تلك الحاجات . ولذلك أشار Levitt إلى ما يسمى بالمنشأة "الديناصور" التي لم تستطع مواجهة البيئة المتتجدة بالتأقلم والارتقاء والنمو سوء في منتجاتها أو إنشطتها أو انظمتها . ان التاريخ الاقتصادي لمنشآت الاعمال في الولايات المتحدة يقدم دليلاً قيماً على أهمية بقاء قضية " التجديد Innovation " في بؤرة اهتمام الادارة . ففي احدى الدراسات ثبت أنه بحلول عقد السبعينيات احتفى ثلثى المنشآت الأمريكية التي كانت تتمتع بالقيادة في مجال نشاطها عام ١٩٠٩ كما احتفى نصف المنشآت التي تعمدت بالقيادة عام ١٩١٩ كما تبين أن المنشآت التي تعمدت بالقيادة في عقد السبعينيات كانت منشآت حديثة العهد في ذلك التاريخ . ان الحقبة الواقعة بين تلك التواریخ كانت حافلة بالعديد من التقلبات البيئية والتكنولوجية الحادة التي هوت بنجوم معينة وارتفعت بأخرى تعمد في ذلك منشآت الحجم الكبير والصغير والمتوسط^(١١) . وقد دفعت هذه الحقيقة الكثير من الكتاب

مثل **Abbey** الى التأكيد على ان التقدم السريع في العلم قد جعل من الابتكار التقني واحدا من المفاهيم الاساسية في استراتيجية المنشأة **Technological innovation** (١٢).

ويمكن للمطلع على ادبيات اقتصاديات المنشآة أن يلحظ الاشارة الواضحة الى ظهور نوع جديد من المنافسة يسمى "المنافسة بالتجديد Innovative Competition" كبديل في حالات كثيرة "للمنافسة السعرية Price Competition". وقيام هذه المنافسة الجديدة تقديم الجديد من الخامات والطرق والمعدات والمنتجات التي تدعم تفوق المنشأة في خدمة عطائهما وتضمن لها البقاء والنمو في بيئة التقدم الفنى السريع. ان المنشأة الحديثة تسعى بصفة مستمرة الى جعل عملياتها أكثر فاعلية وأقل تكلفة بشكل يمكنها من تقديم منتجات أفضل عند سعر أقل. بل يمكن القول ان المستهلك في عصرنا الحديث يحتاج الى "الجديد" في كل شئ، فالجديد يشبع حاجته الى الاشارة وكسر روتين الاعتياد على نفس المنتجات والافكار والنظم. ان مبدأ "دوره حياة المنتج Product Life Cycle" قد شيع بحثا في ادبيات ادارة الاعمال كدليل على ان المنتجات مثل البشر لها مولد وشباب وشيخوخة وموت وان كانت يد الله تضمن ظهور اجيال جديدة من البشر تضمن عمارة الكون فان الادارة لا بد وان تضمن اجيالا جديدة من السلع والخدمات تحل محل تلك التي أصابتها الشيخوخة.

ان بدائل المنافسة بالتجديد يضمن للمنشأة الهروب من المنافسة السعرية في أسواق المنتجات الناضجة. فالمنتجات الجديدة تحقق هامش أفضل من الربح. ففي احدى الدراسات الأمريكية التي شملت احدى عشر قطاعا صناعيا منها الاغذية والمعدات الكهربائية والكيماويات وال الحديد والصلب والزجاج والنسيج تبين أن المنتجات الجديدة كانت سببا في تحقيق ٣٠٪ - ٨٠٪ من المبيعات والارباح. بل ثبت في تلك الصناعات أن هناك ارتباطا طرديا بين حجم الانفاق على البحوث والتطوير وبين معدلات النمو في المنشآت (١٣).

ان أدبيات ادارة الاعمال تزخر بالكثير من الادلة على أن أكثر المنتجات نجاحا في تقديم المنتجات الجديدة هي تلك التي تهتم داخليا بنشاط البحوث والتطوير والتي تعطى للمسؤولين عنه مراكز ادارية متقدمة وسلطات كافية^(١٤). وعلى الرغم من حيوية الحاجة الى التجديد والتطوير في كافة قطاعات الاعمال الا أنه يمكن القول بأن قطاعات المنتجات الاستهلاكية تبدو فيها هذه الحاجة أكثر الحاجة بسبب التغير المستمر في المناخ الاجتماعي والحضاري وبسبب الاحتياك ببضائع أخرى (وهو ما يحدث حاليا في العالم العربي) مما يرتب تعديلا مستمرا في أذواق المستهلكين . بل كثيرا ما يعهد المنتجون الى استراتيجية "التقادم المخطط Planned Obsolescence " للمنتجات سواء في الشكل أو الاداء بغرض بث الحياة في دورة حياة المنتج، أو الى استراتيجية " خلق الفروق في المنتجات Product Differentiation " بغرض خلق الولاء عند العملاء لمنتج معين وضمان عدم تحول هؤلاء الى منتجات منافسة تؤدي نفس الوظائف من خلال اشعارهم بأن المنتج "متميز" عما سواه .

لذلك فان الاتفاق على البحوث والتطوير يستأثر بحوالي ٣٪ من الدخل القومي في الدول المتقدمة^(١٥) . وعلى سبيل المثال بلغ الانفاق على نشاط البحوث والتطوير من قبل القطاع الخاص في الولايات المتحدة الامريكية حوالي ٤٤ بليون دولار سنة ١٩٨٣ ، وقد وصلت نسبة الانفاق على هذا النشاط في كبريات الشركات الامريكية الى أكثر من ١٥٪ من مبيعاتها^(١٦) . كما ساهمت أكبر ٦١٦ شركة يابانية في سنة ١٩٨٣ بمبلغ ١٠ بليون دولار في الابحاث والتطوير أي بمتوسط يزيد على ١٦ مليون دولار للشركة الواحدة وليس صدفة ان التطور الكبير في المنتجات اليابانية في الثمانينيات قد صاحب زيادة في معدل الاستثمار في مجال البحوث والتطوير في هذا البلد وصلت به الى ضعف ذلك المعدل في الولايات المتحدة ودول السوق الاوربية المشتركة . وأدى هذا الى زيادة المنتجات المحسنة في اليابان نتيجة الابحاث العلمية والتطوير بنسبة ٣٥٪ بين عامي ١٩٨٠ و ١٩٨٤ م مقارنة بنسبة ٣٪ في الولايات المتحدة^(١٧) .

ويمكن التمييز بين عدة استراتيجيات للتطوير تتبعها المنشآت وفق حاجاتها الاستراتيجية وما تمليه البيئة التي تعمل فيها، ويميز Ansoff و Stewart^(١٨) بين عدة نماذج لاستراتيجية التطوير من بينها نموذج "أولوية الدخول الى السوق First to the Market" وهو نموذج هجومي تتبعه المنشآت العلامة والقائدة في تقديم كل جديد ، ونموذج "اتبع القائد Follow the Leader" وهو نموذج دفاعي بطبيعته تستخدمه المنشآت التي لا تملك مقومات القيادة (وهي عادة منشآت متوسطة وصغيرة الحجم) في مجال البحوث والتطوير الا انها بين الحين والآخر تقدم ما يمكنها من سد الفجوة الفنية بينها وبين المنشأة القائدة للمحافظة على مركزها النسبي في الاسواق . وفي هذا الصدد يشير Freeman^(١٩) الى أن هذه الاستراتيجية الدفاعية قد تتيح للمنشآت التابعة الاستفادة من خطاء القادة في مراحل التطوير السابقة . أما النموذج الثالث فهو نموذج "هندسة التطبيق Application Engineering" وهو من بين النماذج الدفاعية التي تتبعها المنشآت التابعة التي لا تملك موارد كافية للبحوث والتطوير وان كانت تملك موارد هندسية لا باس بها قادرة على تطبيق عناصر التطوير في تطبيقات هندسية متعددة تمكّنها من ملاحقة ما يقدمه الكبار من تحسينات فنية . أما آخر النماذج الدفاعية فهو نموذج " وأنا أيضا Me too" حيث تتبنّاه منشآت لا تملك أية قدرات في حقل البحوث والتطوير وان ظلت لديها القدرة على التقليد لكل جديد بسبب امكانياتها الانتاجية التطبيقية والتي تمكّنها من نسخ التصاميم الجديدة بسرعة وعلى أسس انتاجية مقبولة . وبينما يؤكد Stubbs^(٢٠) على استراتيجية شراء الافكار والتصاميم والمنتجات الجاهزة من خارج المنشأة أو بالتمويل المشترك الا أنه يرى أن نجاح مثل هذه الاستراتيجية يتوقف الى حد بعيد على وجود نظام داخلي فعال للبحوث والتطوير يمكنه الافادة من اى تطور تكنولوجي يشتري او يستجلب من خارج المنشأة .

وتحدد استراتيجية الادارة حيال نشاط البحث والتطوير في ضوء متغيرات عديدة يمكن تجميعها في ٣ مجموعات رئيسية :

١ - طبيعة ادارة المنشآة : ويقصد بذلك اتجاه الادارة عموما نحو العخاطرة وقدرتها على رؤية الخطر من التكنولوجيا الجديدة والحرص على الاستفادة مما تتبعه من فرص.

٢ - قدرات المنشآة : ويقصد بذلك نقاط القوة والضعف في نظم البحث والتطوير والانتاج والتسويق والتوصيل والافراد . وتقاس هذه النقاط في ضوء المنافسة والظروف السائدة في البيئة.

٣ - طبيعة البيئة الخارجية : وهذه يمكن تقسيمها الى بيئات عامة تتعلق بالمتغيرات الاقتصادية والاجتماعية والسياسية والمادية ، وببيئات اعمال تتعلق بالعميل والمنافس والبيط المستثمر والمورد . وكل من هذه المتغيرات يفرض بحركته اما فرضا او مخاطر تحتاج الاستفادة منها او تحجيمها الى حلول لها ابعاد تكنولوجية ذات علاقة بمدخلات او مخرجات العملية الانتاجية .

٤ - نقل التكنولوجيا ونشاط البحث والتطوير :

يمكن القول أن معظم (ان لم يكن كل) النشاط الصناعي بمعناه المعقد في المملكة العربية السعودية (بل وكل الدول العربية) هو نشاط متollow من بيئات صناعية أجنبية أكثر تعقيدا . فباستثناء النشاط الحرفى بمحدوديته الفنية والاقتصادية يمكن القول بأن كل مصانع المملكة هي مصانع متقوله من دول أخرى . وكما سبق الاشارة فإن هذا النقل قد جاء في صيغ متعددة من حيث طبيعة العلاقة بين المشتري السعودى والبائع الأجنبى للتكنولوجيا . سبق الاشارة أيضا الى أن الطرف السعودى في هذه المرحلة منشغل بمشكلة

كيفية استخدام التكنولوجيا know how ولا تتوقع انشغاله بمشكلة الخلق والابتكار والتطوير لما بين يديه من خامات ومعدات ونظم know why . فمشكلة استخدام التكنولوجيا أسهل في طبيعتها في النقل والاستيعاب والتشغيل . وعلى الرغم من أن الامر يتعدى مجرد روتين التشغيل الى فهم أنس النظام التكنولوجي للتصميم وتشغيل مدخلات العملية الصناعية (مواد – معدات – عمالة – نظم) وكذلك فهم خواص واستخدامات مخرجات تلك العملية من سلع وخدمات ، الا أن استيعاب هذه الاسس هو من الامور الميسورة اذا ما قورن بالأهمية الاصعب وهي مهمة التعمق في معرفة خواص تلك المدخلات والمخرجات ومحاولة الابداع في تشكيل وخلق تلك الخواص بشكل يحقق سيادة المنشأة الصناعية على الفن الصناعي الذي تعامل معه . بمعنى أن المنشأة الصناعية في حالة know why تحتاج لقدرات مادية وبشرية تساعدها على التعامل الفعال مع النظام التكنولوجي الذي تعمل من خلاله وليس مجرد استخدام المعرفة الفنية في ابتكار خامات ومعدات ونظم ومنتجات جديدة أو متطرفة . ونعتقد ان القطاع السعودي على حداثته لم يتجاوز بعد مرحلة استخدام التكنولوجيا know how لاسباب تتعلق بأولوية هذه المرحلة على مرحلة الاستيعاب والاستخدام الفعال know why فمن غير المتوقع أن تبدأ الصناعة السعودية بالمرحلتين معا لاسباب تتعلق بكفاءة الاستثمار وتحقيق العائد (باستثناء شركة سابك يسيطر القطاع الخاص على ملكية معظم المنشآت الصناعية) ، ولاسباب تتعلق بضرورة وجود عناصر بشرية وطنية أو أجنبية مستقرة تضمن تدفق مناسب من المعرفة الفنية الازمة لذلك النشاط الأكثر تعقيدا . ولقد قدمت واحدة من أحدث اللقاءات العلمية حول حيازة التكنولوجيا في العالم العربي ما يشير الى أن انتقال الدول العربية الى المرحلة الثانية والاكثر تعقيدا في عملية نقل واستخدام التكنولوجيا سوف يأخذ بعض الوقت لسبعين رئيسين (٢١) . الاول أن نسبة محددة (١٥ - ٣٠ %) من العنصر البشري الملائم لنشاط البحث والتطوير هي التي تعمل في هذا المجال . أما السبب الثاني فهو أن السياسة العامة للعلوم والتكنولوجيا

تعتمد أساساً على تطوير قدرات التنظيمات المركزية خارج القطاع الصناعي مثل الجامعات ومراكز البحوث في حين أن خبرة الدول الصناعية تشير إلى أن التفاعل بين هذه التنظيمات المركزية والقطاع الصناعي مهمون بوجود القدرات الفنية البشرية داخل الصناعة.

ان كل هذه المقدمات تدعونا إلى الاعتقاد بأن نشاط البحث والتطوير في القطاع الصناعي السعودي سيأتى عند حدود دنيا من اهتمام الادارة لكونها تعيش مرحلة كيفية استخدام التكنولوجيا know how وهى مرحلة تحتاج إلى حد أدنى من ذلك النشاط، كذلك تتوقع أن تزجل الادارة السعودية في القطاع الصناعي التفكير في الاستيعاب الايجابي والتفاعل الخلاق مع تلك التكنولوجيا know why لمراحل تالية قد تمتد إلى بدايات القرن التالي في أكثر الحالات تفاؤلاً لحاجة المرحلة الأخيرة كما سبقت الاشارة إلى بنية بشرية كافية وإلى خبرة ملائمة في التفاعل التكنولوجي.

فيما يلى نقدم تحليلا لحوابن الدراسة التي شملها المسح الميداني للعينة موضحين قدرة النتائج التي أسفر عنها التحليل على اختبار الفروض التي تبنتها الدراسة.

٣ - ١. التردد الرئيس : اهتمام المنشآت الصناعية بنشاطات البحث والتطوير :

من المنطقى أن تعتبر الدراسة وجود نشاط للبحوث والتطوير من عدمه قمة الاهتمام العلمى بالنشاط نفسه ، مما جعلتها تتبنى كفرض رئيسى . ولقد أفصحت البيانات التى تم جمعها على أن عدد المنشآت الصناعية التي لديها نشاطات للبحوث والتطوير فى العينة ٨٨ منشأة أى بنسبة ٦٦٪ من حجم العينة ، في حين تبين أن ٤٥ منشأة بنسبة ٣٤٪ من العينة ليس لديها أى شكل من أشكال ذلك النشاط . وبالتقدير الاحصائى للحد الأدنى لنسبة المنشآت التي لديها نشاط للبحوث والتطوير فى مجتمع مصانع منطقة الرياض وجد أنها لا تقل عن ٥٨٪ من المنشآت بدرجة ثقة ٩٥٪ (٢٢) . ولعل ارتفاع ادراك الادارة السعودية بأهمية وجود ذلك النشاط فى تلك المرحلة المبكرة من التصنيع يعد مؤشرا على احتمال دخول الصناعة الى مرحلة الاستيعاب والتفاعل الايجابي . ومع ذلك يجب تنبئه القارئ الى أن الاستقصاء عن وجود النشاط من عدمه شمل مدى وجود أى نشاط له علاقة بتطوير منتجات أو عمليات المنشأة مما قد يعني أن أنشطة البحث والتطوير فى بعض المنشآت قد لا تصل الى مستوى هذا النشاط بالمعنى الفنى الموجود فى منشآت العالم الصناعى المتقدم أو بالمعنى الاكاديمى الذى تعالجه المراجع العلمية للموضوع . لذلك آثر الباحثان أن يقوموا بقياس نسبة اهتمام المنشآت الصناعية بذلك النشاط على أساس موضوعية تتصل فى بعض المؤشرات المادية التى تعكس درجة الاهتمام بالنشاط ، وقد تم اعتماد الجانب التنظيمى للنشاط وجانبه الانفاق على النشاط، كمؤشر رئيسيين يمكن قياسهما على مدرج قياس حيث تم اعطاء كل من مؤشر وجود

قسم للبحوث والتطوير ، ومؤشر وجود ميزانية للبحوث والتطوير درجة في الوزن ، في الوقت الذي أعطيت فيه درجة واحدة لمؤشر وجود فرد مسؤول عن البحوث والتطوير ، وكذلك لمؤشر الانفاق غير المنتظم على النشاط . كما أنه لم يعط وزن على الاطلاق لحالات عدم وجود أي شكل من أشكال التنظيم أو عدم وجود أي انفاق على النشاط . وبترجح تلك المؤشرات في العينة بالوزان المعطاة لها ، ونسبتها إلى وضع الاهتمام الكامل في الصناعة (والذي يتمثل في افتراض أنه يوجد قسم للبحوث والتطوير، وميزانية للنشاط في جميع مفردات العينة) ينتج مؤشرًا قياسيًّا يقيس الأهمية النسبية للنشاط في العينة ، وبحساب ذلك تبين أن نسبة الاهتمام تقدر في العينة بحوالي ٣٢٪ . وبتقدير أعلى نسبة للاهتمام يمكن وجودها في المجتمع وجد أنها لا تزيد عن ٤٠٪ . وذلك بدرجة ثقة ٩٥٪ .

وعلى ذلك فإنه يمكن قبول الفرض البحثي الرئيسي بأن نسبة اهتمام المنشآت الصناعية بمنطقة الرياض بنشاط البحث والتطوير تأتي دون المتوسط وذلك بمعنى ٥٠٪ .

٣ - ٢ الفروض الفرعية : مدى تأثير صفات المنشآت على اهتمامها بنشاط البحث والتطوير:

يتم في هذا المجال اختبار الفروض الفرعية لوجود فروق بين المجتمعات - خاصة بوجود نشاط للبحوث والتطوير من عدمه ، ووجود قسم لهذا النشاط ، والانفاق على هذا النشاط ، ومدى رؤية الادارة لأهمية البحث والتطوير وتوقعاتها بالنسبة لذلك النشاط في المستقبل . وقد كانت الصفات المعتمدة كمتغيرات مستقلة هي صفات نوع الصناعة ومحليه الانتاج من عدمه واختلاف حجم المنشأة واختلاف حجم المبيعات .

وقد استخدم في هذا التحليل ثلاثة أساليب احصائية مختلفة تناسب مع طبيعة

البيانات والفرض المطلوب اختبارها .*

* راجع ملحق (٣) للاطلاع على العرض الاحصائي لتلك الاساليب .

وفيما يلى عرض للبيانات الخاصة بالفروض الفرعية ونتائج اختباراتها .

١ - ٤ - ٣ الفروض الفرعية الخاصة بوجود نشاط للبحوث والتطوير من عدمه :

تراوحت نسب وجود نشاط للبحوث والتطوير في العينات الطبقية بين ٥٠٪ و ٠٪ في صناعة منتجات الألومنيوم و ٧٧٪ في صناعتى المنتجات الغذائية والإثاث الخشبي والمعدنى . كما تراوحت بين ٦٣٪ و ٠٪ في الصناعات المنتجة لمنتجات محلية صرفه و ٢٥٪ للصناعات التي تنتج منتجات ذات علامات أجنبية . وبالنسبة لحجم رأس المال تراوحت نسبة وجود النشاط بين ٥٦٪ للمنشآت ذات رأس المال أقل من ٢٠ مليون ريال و ٧٤٪ للمنشآت ذات رأس المال ٢٠ مليون ريال أو أكبر . أما بالنسبة لحجم المبيعات فقد تراوحت نسبة وجود نشاط للبحوث والتطوير بين ٦٥٪ للمنشآت ذات حجم مبيعات أقل من ٢٠ مليون ريال و ٦٩٪ للمنشآت ذات حجم مبيعات ٢٠ مليون ريال أو أكثر . ويوضح جدول (١) ملخصاً لاختبار الفروض العدمية المتمثلة في عدم وجود فروق بين مجتمعات التصنيفات أ و ب و ج و د - كل على حدة في نسبة وجود نشاط البحوث والتطوير .

جدول (١)

ملخص اختبارات الفروض المتعلقة بتأثير وجود نشاط البحث والتطوير

بنوع الصناعات ومحليه المنتج وحجم كل من رأس المال والمعيّنات

الارتباط ***			مدى المعنوية		عدد حالات رفض الفرض العدلي	عدد حالات المقارنة *	التصنيف	رقم الفرض
مستوى المعنوية t لاختبار	مقدار الارتباط	نوع المقياس	الى	من				
-	-	-	٠١٠	٠١٠	٢	٦٦	نوع الصناعة	١١
-	-	-	-	-	-	٣	محليه المنتج من عدمه	١٢
٠٤٣	٠٢٢٣	٢	٠١٥	٠١٥	٦	١٥	حجم رأس المال	١٣
٠٤٣	٠٣٨٥	٢	٠١٠	٠١٠	١	١٥	حجم المعيّنات	١٤

$$* \text{ عدد حالات المقارنة} = (ع - ١)$$

حيث ع = عدد مفردات التصنيف

*** تم حساب معامل ارتباط بيرسون (٢) في حالة رفض الفرض العدلي للتصنيفات التي على صورة فئات.

ومن تلك النتائج يمكن رفض الفرض العدلي في حالتين خاصتين بالفارق بين أنواع الصناعات ، وبالتالي يمكن قبول الفرض البحثي وهو وجود فروق في المجتمعات في هاتين الحالتين وهما قطاع منتجات الألومنيوم وكل من صناعة المنتجات النذائية وصناعة الإنشاءات الخرسانية والمعديني . كذلك تم رفض الفرض العدلي في ست حالات خاصة بفئات رأس المال التي مما يعني قبول الفرض البحثي وهو وجود فروق بين مجتمعات هذه الفئات، وهي على سبيل

الحصر بين الفئات أقل من ٢٠ مليون ريال وكل من الفئات ٢٠ - ٤٠ و ٤٠ - ٦٠ و ٦٠ - ٨٠ مليون ريال وكذلك بين الفئات ١٠٠ مليون وأكثر وبين كل من الفئات ٢٠ - ٤٠ و ٤٠ - ٦٠ و ٦٠ - ٨٠ مليون ريال . وبحساب معمـل الارتباط بين الفئات رأس المال كمتغير مستقل ونسبة وجود النشاط كمتغير تابع لبيان اتجاه وقوه العلاقة بينهما ، ظهر أنه يساوى ٢٢٣٪ وهو وإن كان ارتباطاً موجباً إلا أنه ضعيف . وقد ثبت احصائياً باستخدام اختبار χ^2 (٢٣) وجود ذلك الارتباط في مجتمع البحث وذلك بمعنى ٣٣٪ . ويدل هذا على أن احتمال وجود ذلك الارتباط في المجتمع يقدر بحوالي ٦٧٪ . ويرى الباحثان أن حجم هذا الاحتمال وإن لم يكن جوهرياً من الناحية الإحصائية إلا أن له معناه من الناحية العلمية حيث يعني أن ثلثي الحالات في المجتمع قد يتأثر وجود نشاط للبحوث والتطوير فيها بحجم رأس المال وإن كان تأثيراً ضعيفاً . ويجب التنويه في هذا الصدد إلى أنه في كثير من الابحاث في العلوم الاجتماعية يتم قبول مستوى معنوي في حدود ٣٥٪ لغرض التفسير . (٢٤)

وبالنسبة للفرض العدلي الخاص بعدم وجود فرق بين فئات حجم المبيعات فقد تم رفض هذا الفرض وقبول الفرض البحثي بوجود فرق بين فئات حجم المبيعات . كما قد بلغ معامل الارتباط بين فئات حجم المبيعات ونسبة وجود نشاط للبحوث والتطوير ٣٨٪ . وثبت وجودها في المجتمع بمعنى ٢٣٪ . ويدل ذلك على احتمال وجود هذا الارتباط في المجتمع بنسبة ٦٧٪ . أما بالنسبة للفرض البحثي الخاص بوجود فروق بين الصناعات التي تنتج منتجات محلية صرفه وتلك التي تنتج منتجات أجنبية صرفه والتي تنتج منتجات مختلطة فلم يكن هناك من الأدلة الإحصائية ما يكفي لرفض الفرض العدلي وقبول هذا الفرض البحثي بمستوى معنوية ١٪ أو أقل .

٢-٢-٣ الفروض الفرعية الخاصة بوجود قسم للبحوث والتطوير :

تخص ٢٩ منشأة قسماً لهذا النشاط وذلك بنسبة ٣٣٪ من بين المنشآت التي لديها نشاط للبحوث والتطوير. وهذا يعني أن معظم الذين أجابوا بأن لديهم نشاط للبحوث والتطوير لا يهتمون الاهتمام الكافي بتنظيم هذا النشاط بصورة رسمية. وبالنسبة لنوع الصناعة أفصحت نتائج العينات الطبقية أن نسب وجود قسم لنشاط البحث والتطوير تراوحت بين صفر٪ في صناعة منتجات الألومنيوم و ٥٧٪ في صناعة الأجهزة والمعدات الكهربائية. وبالنسبة لمحلية المنتج : تراوحت بين ١٣٪ في الصناعات التي تنتج منتجات أجنبية صرفه و ٣٦٪ في الصناعات التي تنتج منتجات محلية صرفة. أما بالنسبة لحجم رأس المال : تراوحت نسبة وجود قسم لنشاط بين ٢٢٪ في المصانع ذات رأس المال أقل من ٤٠ مليون ريال و ١٠٠٪ في المصانع ذات رأس المال من ٨٠ إلى أقل من ١٠٠ مليون ريال . أما في فئات حجم المبيعات فقد تراوحت تلك النسبة بين ١٧٪ لفئة حجم المبيعات ٢٠ إلى أقل من ٤٠ مليون ريال و ٦٧٪ في الفئة من ٦٠ إلى أقل من ٨٠ مليون ريال . ويوضح جدول رقم (٢) نتائج اختبار مدى تأثير تلك العوامل على وجود قسم لنشاط البحث والتطوير .

جدول رقم (٢)

ملخص اختبارات التفروض المتعلقة بتأثير نوع الصناعة

و محلية المنتج و حجم رأس المال و حجم المبيعات على وجود قسم للبحوث والتطوير

رقم الفرض	التصنيف	عدد حالات المقارنة	عدد حالات رفض الفرض العدمى	مدى المعنوية	معيار الارتباط		مستوى المعنوية لاختبار t	مقدار الارتباط	نوع المقياس
					إلى	من			
١٢	نوع الصناعة	٦٦	٩	٠١٨ - ٠١٠	-	-	-	-	-
٢ ب	محلية المنتج من عدمه	٣	١	٠٧٨ - ٠٧٠	-	-	-	-	-
٢ ج	حجم رأس المال	١٥	٣	٠١٨ - ٠١٠	٠٦٢	٠٩	-	-	-
٢ د	حجم المبيعات	١٥	٣	٠٥٢ - ٠٥٠	٠٣٤	٠٢٣	-	-	-

تؤيد النتائج الموضحة في جدول (٢) رفض الفرض العدمى في ٩ حالات خاصة بالفرق بين أنواع الصناعات وعليه يمكن قبول الفرض البحثى وهو وجود فروق في المجتمعات بين قطاع المنتجات الغذائية وكل من قطاعات منتجات الورق والطباعة ، المساكن والصبات ، منتجات مواد البناء ، والاجهزة والمعدات الكهربائية . كذلك بين قطاع منتجات البلاستيك وكل من قطاعات منتجات الورق والطباعة ، المساكن والصبات ، المعدات والاجهزة الكهربائية ، والصناعات المعدنية .

كما تم رفض الفرض العدمي وقبول الفرض البحثي وهو جود فرق بين مجتمعي الصناعات التي تنتج منتجات محلية صرفه وتلك التي تنتج منتجات ذات علامة أجنبية . وبالنسبة لفئة رأس المال فقد تم رفض الفرض العدمي وقبول الفرض البديل وهو وجود فروق في نسبة وجود قسم لنشاط البحوث والتطوير بين فئة رأس المال من ٨٠ الى أقل من ١٠٠ مليون ريال وكل من الفئات أقل من ٢٠ مليون ريال ، ومن ٢٠ مليون الى أقل من ٤٠ مليون ريال ، ومن ٤٠ مليون الى أقل من ٦٠ مليون ريال . كما ثبت من العينة أن هناك ارتباطاً موجباً يزيد على ٥٥٪ بين حجم رأس المال ونسبة وجود قسم للبحوث والتطوير ، كما ثبت أن ذلك الارتباط موجود في المجتمع بمستوى معنوية ٩٠٪ .

اما بالنسبة لحجم المبيعات فقد تم رفض الفرض العدمي وقبول الفرض البديل وهو جود فروق في نسبة وجود قسم لنشاط البحوث والتطوير في ثلاثة حالات هي: بين الفئة أقل من ٢٠ مليون ريال والفئة من ٦٠ الى أقل من ٨٠ مليون ريال، وبين الفئة أكبر من ١٠٠ مليون ريال وكل من الفئتين أقل من ٢٠ مليون ريال ومن ٢٠ مليون ريال الى أقل من ٤٠ مليون ريال . وبحساب الارتباط بين حجم المبيعات ونسبة وجود قسم لنشاط وجد أن هناك ارتباطاً ضعيفاً (٣٤٪) بين المتغيرين وثبتت احصائياً امكانية تعميم هذا الارتباط على المجتمع بمعنى قدرها ٢٣٪.

٣ - ٢ - ٣ - الفروق الفرعية الخاصة بالانفاق على البحوث والتطوير:

٣ - ٢ - ٣ - ١ - مدى انتظام الانفاق على النشاط :

تقوم ٧٠ منشأة من أصل ٨٤ منشأة لديها هذا النشاط (أى بنسبة ٨٣٪) بالانفاق بانتظام على نشاط البحوث والتطوير وتبلغ تلك النسبة حدتها الأدنى (٥٠٪) في قطاع معدات ولوازم النقل بينما تبلغ حدتها الأعلى (١٠٠٪) في قطاعات الصناعات الكيماوية

ومنتجات مواد البناء، ومنتجات الألومينيوم. ويدل ذلك على اهتمام معظم المنشآت التي لديها نشاط للبحوث والتطوير بالاتفاق المنتظم على ذلك النشاط.

وبالنسبة للتقييم حسب محلية المنتجات مجد لدى المنشآت التي تنتج منتجات ذات علامة أجنبية ميلاً إلى عدم الانتظام في الإنفاق على نشاط البحث والتطوير (تبلغ نسبتها ٧٩٪) عند مقارنتها بالمنشآت التي تنتج منتجات محلية صرف (٨٥٪) . أما بالنسبة للتقييم حسب رأس المال فتبليغ أقل نسبة وهي ٦٧٪ للمنشآت التي تنفق بانتظام على النشاط في فئة رأس المال من ٤٠ إلى أقل من ٦٠ مليون ريال ، وأعلى نسبة وقدرها ١٠٠٪ في المنشآت ذات فئة رأس المال من ٨٠ إلى أقل من ١٠٠ مليون ريال . أما عن فئات حجم المبيعات فان الفئتين من ٦٠ إلى أقل من ٨٠ مليون ريال ومن ٨٠ إلى أقل من ١٠٠ مليون ريال هما الفئتان المثلثان لاقل نسبة لإنفاق المنتظم على نشاط البحث والتطوير ، حيث تبلغ ٦٧٪ . أما أعلى نسبة وهي ١٠٠٪ فتفتح في الفئة من ٢٠ إلى أقل من ٤٠ مليون ريال . ويوضح جدول (٣) ملخص اختبارات مدى تأثير تلك العوامل على انتظام الإنفاق على نشاط البحث والتطوير .

جدول (٣)

ملخص اختبارات الفروض المتعلقة بتأثير نوع الصناعة ومحلية المنتج وحجم رأس المال وحجم المبيعات على الانتظام في الإنفاق على نشاط البحث والتطوير

رقم الفرض	التصنيف	عدد حالات المقارنة	عدد حالات الفرض العدمن	عدد حالات رفض الفرض	مدى المعنوية	معيار الارتباط		
						مستوى المعنوية لاختبار	مقدار الارتباط	نوع المقياس
١-٣	نوع الصناعة	٦٦	١١	-	٠٣٣-٠٤٠	-	-	-
١-٣ب	محلية المنتج من عدمه	٣	-	-	-	-	-	-
١-٣ج	حجم رأس المال	١٥	١	٠٨٩-٠٨٩	٠٨٩-٠٩٤	٠٢١	-	-
١-٣د	حجم المبيعات	١٥	-	-	-	-	-	-

ويتبين من تلك النتائج رفض الفرض العدمى فى ١١ حالة من بين ٦٦ حالة مقارنة بين الصناعات من حيث نوع الصناعة . وبذلك تم قبول الفرض البحثى وهو وجود فروق بين تلك الصناعات في مدى الانتظام في الانفاق على نشاط البحث والتطوير . وكانت هذه الفروق بين صناعة المنتجات الغذائية وكل من المنتسوجات والمنتجات الجلدية ومنتجات البلاستيك والصناعات المعدنية ، وكذلك بين صناعة المنتسوجات والمنتجات الجلدية من جانب وكل من صناعات الايثاث الخشبى والمعدنى والصناعات الكيماوية ومنتجات مواد البناء . كما وجدت فروق بين صناعة الايثاث الخشبى والمعدنى وكل من صناعة منتجات البلاستيك والصناعات المعدنية . كما وجدت فروق أيضاً بين صناعة منتجات البلاستيك ومنتجات مواد البناء ، وبين صناعة منتجات الورق والطباعة والصناعات المعدنية وأخيراً بين صناعة منتجات مواد البناء والصناعات المعدنية .

كما تم رفض الفرض العدوى وقبول الفرض البحثى في حالة واحدة لرأس المال المستثمر وبذلك وجد الدليل الاحصائى على وجود فرق في انتظام الانفاق على نشاط البحث والتطوير بين المصانع ذات فئة رأس المال من ٢٠ مليون الى أقل من ٤٠ مليون ريال وبين المصانع ذات فئة رأس المال من ٤٠ مليون الى أقل من ٦٠ مليون ريال . وباختصار مدى وجود تأثير لحجم رأس المال على نسبة المنشآت التي تنفق بانتظام على نشاط البحث والتطوير وجد أن هناك ارتباطاً موجباً قدره ٤٠ . في العينة ثبت وجوده في المجتمع بمعنىه ٢١ . أما بالنسبة لحجم المبيعات فلم يوجد دليل احصائى لرفض الفرض العدوى وقبول الفرض البديل ، أى أنه لا يتواتر من الأدلة الاحصائية ما يمكننا من الحكم بأن هناك فروقاً في انتظام الانفاق على نشاط البحث والتطوير نتيجة لاختلاف حجم المبيعات للمنشآت .

اما بالنسبة للفرض العدمي الخاص بعدم وجود فروق بين الانتظام في الانفاق فـ
المنشآت التي تنتج منتجات محلية صرفة وتلك التي تنتج منتجات بعلامات أجنبية او تنتج
انتاجا مختلطا فلا توجد من الا الدولة الاحصائية ما يمكن التعويل عليه لرفض هذا الفرض العدمي
وقبول الفرض البحثي بوجود تلك الفروق .

٣ - ٢ - ٢ المبالغ المنفقة على نشاط البحوث والتطوير :

أفضحت نتائج العينة أن متوسط انفاق المنشأة على نشاط البحوث والتطوير في السنة
يقل عن مليون ريال ويقدر في المتوسط بـ ٨٥٠ ألف ريال في المجتمع وبنسبة ٢٠٪
من متوسط رأس المال . كما أن أكبر متوسط للمبالغ تنفق في صناعة المساكن والصلبات الجاهزة
وكذلك في قمة حجم رأس المال من ٨٠ مليون إلى ١٠٠ مليون ريال . ويشير ذلك إلى
انخفاض الانفاق على نشاط البحوث والتطوير بوجه عام . وباستخدام تحليل التباين ومعامل الارتباط
لاختبار مدى تأثير بعض العوامل على المبالغ المنفقة على البحوث والتطوير أمكن استخلاص
النتائج التي يوضحها جدول (٤) .

جدول (٤)

مدى تأثير نوع الصناعة ومحلية المنتج وحجم رأس المال
وحجم المبيعات على حجم المبالغ المنفقة على البحوث والتطوير

رقم الفرض	التصنيف	درجة الحرية	جدول	معيار الارتباط	نوع المقياس	مقدار الارتباط	مستوى المعنوية لاختبار t
١ - ٣	نوع الصناعة	٣٩٢	٠٠٠١	-	-	-	-
٢ - ٣	محليه المنتج من عدمه	٠٣٩	٠٦٨	-	-	-	-
٢ - ٣	حجم رأس المال	٣٩٣	٠٠٠٥	٠٥	٢	٠٥٦٣	٠١٢
٢ - ٣	حجم المبيعات	٦٧٧	٠٠٠١	٥	٢	٠٧٨٣	٠٣٠

وتمكن هذه النتائج من رفض الفرض العدمي وقبول الفرض البحثي بالنسبة لنوع الصناعة وحجم رأس المال وحجم المبيعات. حيث ثبت احصائياً أن هناك فروقاً في المجتمع في المبالغ التي تتفق على منشآت تنتمي لصناعات مختلفة أو تنتمي لحجم رأس مال مختلف أو لحجم مبيعات مختلف. كما ثبت أن هناك ارتباطاً موجهاً وإن كان متوضطاً بين فئات رأس المال وحجم الإنفاق على البحوث والتطوير في العينة وتشتم قبول ذلك في المجتمع بمعنى ١٢. كذلك ثبت أن هناك ارتباطاً موجهاً أعلى من المتوسط بين حجم المبيعات وحجم الإنفاق على البحوث والتطوير وتم قبول ذلك في المجتمع بمعنى ٣٠٠٣. أما عن المنشآت التي تنتج منتجات محلية صرفة وتلك التي تنتج علامات أجنبية أو خليط بين الاثنين فلما توجد أدلة احصائية تمكن من رفض الفرض العدمي وهو عدم وجود فرق في الإنفاق بين تلك المنشآت بمعنى مقبولة.

٣ - ٢ - ٣ - نسبة المنفق على نشاط البحوث والتطوير من حجم المبيعات :

أوضح نتائج العينة أن متوسط نسبة إنفاق المنشآت على نشاط البحوث والتطوير من حجم المبيعات يتراوح بين ١٥٪٠ في صناعة الأثاث الخشبي والمعدني و ٥٤٪٠ في صناعات المنتجات الغذائية والمساكن والصلبات الجاهزة ومنتجات الالومينيوم والصناعات المعدنية. كما يتراوح بين ١٥٪٠ في المنشآت ذات حجم رأس المال ٨٠ مليون إلى أقل من ١٠٠ مليون ريال و ٤٪٠ في المنشآت ذات حجم رأس المال أكبر من ١٠٠ مليون ريال. وبتقدير نسب الإنفاق العامة في مجتمع الصناعات وهي متوسط متوسطات النسب المرجحة بنسبة تواجد الصناعة ورأس المال في المجتمع وجد أنها حوالي ٣٪٠ من حجم المبيعات.

وباستخدام تحليل التباين ومعامل الارتباط لاختبار مدى تأثير بعض العوامل على نسبة المبالغ المنفقة على البحوث والتطوير من حجم المبيعات أمكن استخلاص النتائج التي يلخصها جدول (٥).

جدول (٥)

مدى تأثير نوع الصناعة ومحليه المنتج وحجم راس المال وحجم المبيعات
على نسبة المبالغ المدفوعة على البحوث والتطوير من حجم المبيعات

نسبة (%)	درجات الحرية	F	التصنيف	رقم الفرض
٠٣٩	٩	١١	نوع الصناعة	١٣-٣
٠٣٦	٢	١٠٦	محليه المنتج من عدمه	٣-٣ ب
٠٩٢	٥	٠٢٧	حجم رأس المال	٤٣-٣
٠٧٢	٤	٠٥٢	حجم المبيعات	٥٣-٣

ويتبين من جدول (٥) عدم وجود دليل احصائي لرفض الفروض العدمية وقبول الفروض البحثية بمعنى أنه يثبت احصائيا وجود فروق في نسبة الانفاق الى حجم المبيعات بين الصناعات المختلفة أو بين المنشآت التي تنتج منتجات محلية صرفه وتلك التي تنتج وفق علامات أجنبية ، وبين المنشآت ذات حجم رأس المال المختلف أو ذات حجم المبيعات المختلف .

٤ - ٢ - الفروض الظرفية الخاصة برأيية الادارة لأهمية النشاط ومدى المعايير :

٤ - ٢ - ١ رأيية الادارة لمدى أهمية النشاط لعمليات المنشأة :

ترى الادارة في ٨٠٪ من اجمالي منشآت العينة ان وجود نشاط للبحوث والتطوير مهم بدرجة او باخرى لعمليات المنشأة حاليا ، بينما ترى الادارة في ٢٠٪ من تلك المنشآت ان نشاط البحوث والتطوير غير مهم او قليل الاهمية لاعمال منشآتهم . ويلخص جدول (٦) نتائج اختبارات الاختلاف في هذه الرؤية بين المنشآت حسب التصنيفات المختلفة لمتغيرات نوع الصناعة ومحليه المنتج وحجم رأس المال وحجم المبيعات .

جدول (٦)

مدى تأثير متغيرات نوع الصناعة ومحليه المنتج وحجم رأس المال وحجم المبيعات

على ادراك الادارة لأهمية نشاط البحوث والتطوير

رقم الفرض	التصنيف	عدد حالات المعاشرة	عدد حالات الدمن	عدد حالات الغرضي	الى	من	مدى المعنوية	الارتباط		
								مستوى المعنوية لاختبار t	معامل الارتباط	نوع المقياس
٤-٤	نوع الصناعة	٦٦	١٢	٠٠٣	٠١	٠٠٣	-	-	-	-
٤-٤ ب	محليه المنتج من عدمه	٢	-	-	-	-	-	-	-	-
٤-٤ ج	حجم رأس المال	١٥	٢	٠٤٢	٠٦١	٠٣٤	٠٢٤	٠٣٥٤	٠	٢
٤-٤ د	حجم المبيعات	١٥	٥	٠٣٧	٠٣٧	٠٢٢	٠١٤	٠٥٢٢	٠	٢

تمكن هذه النتائج من قبول الفرض البحثي الخاص بوجود فروق في رأيية الادارة لمدى اهمية نشاط البحوث والتطوير لاعمال المنشآة بين قطاعات الصناعات المختلفة وبين المنشآت ذات أحجام رأس المال المختلفة ، وكذلك بين المنشآت المختلفة في حجم مبيعاتها . كذلك وجد في العينة أن هناك ارتباطاً موجباً أقل من المتوسط بين فئات رأس المال كمتغير مستقل ونسبة المنشآت التي ترى ادارتها أهمية نشاط البحوث والتطوير . كما وجد ارتباطاً متوسط

موجب في العينة بين حجم المبيعات كمتغير مستقل ونسبة المنشآت التي ترى ادارتها أهمية نشاط البحث والتطوير كمتغير ثابع . وباختبار امكانية وجود ذلك الارتباط في الحالتين في المجتمع ثبت وجوده بمعنى ٤٤٪ و ٤١٪ على التوالي ولم يثبت قبول الفرض البحثي الخاص بوجود فروق في هذا المجال بين المنشآت التي تنتج منتجات محلية صرفة وتلك التي تنتج منتجات ذات علامات أجنبية او مختلطة .

٢ - ٤ - ٢ رؤية الادارة لمدى اعطاء المنشآة العناية الكافية لنشاط البحث والتطوير:

أشار المسؤولون في ٦٤٪ من مفردات العينة أن منشآتهم تعطى نشاطاً البحث والتطوير العناية الملائمة بينما يرى المسؤولون في ٣٦٪ من مفردات العينة أن منشآتهم اما أنها أحملت هذا النشاط أو أنها أعطته عناية محدودة . ويوضح جدول (٢) ملخص اختبارات مدى الاختلاف بين تصنفيات المنشآت في هذا الصدد .

جدول (٢)

مدى تأثير متغيرات نوع الصناعة ومحلية المنتج وحجم رأس المال والمبيعات
على رؤية الادارة لمقدار العناية المطلقة لنشاط البحث والتطوير

رقم الفرض	التصنيف	عدد حالات المقارنة	عدد حالات رفض الفرض العددي	مدى الحسنية		الارتباط			مستوى المعنوية لاختبار t
				من	إلى	نوع الارتباط	معامل الارتباط	نوع المقياس	
١٢ - ٤	نوع الصناعة	٦٦	١٨	٠٠٠٥	٠٠١	-	-	-	-
١٢ - ٤ ب	محلية المنتج من عدمه	٣	-	-	-	-	-	-	-
١٢ - ٤ ج	حجم رأس المال	١٥	١	٠٠٦٧	٠٠٦٧	+٠١٣٤	٠١٣٤	ار	٤٠٪
١٢ - ٤ د	حجم المبيعات	١٥	-	-	-	-	-	-	-

تمكن تلك النتائج من قبول الفرض البحثي الخاص بوجود فروق في رؤية الادارة لمدى اعطاء منشآتهم العناية الكافية لنشاط البحث والتطوير ، وذلك في قطاعات أنواع الصناعات المختلفة. كذلك تم قبول نفس الفرض البحثي في حالة واحدة فقط خاصة بحجم رأس المال ولم يثبت وجود ارتباط في العينة أو المجتمع يمكن التعويل عليه . أما بالنسبة لوجود فرق في رؤية الادارة لمدى اعطاء المنشآة العناية الكافية لنشاط البحث والتطوير في المنشآت التي تنتج منتجات محلية صرفه وتلك التي تنتج منتجات بعلامة أجنبية أو منتجات مختلطة فلم يتتوفر الدليل الاحصائي لقبول وجود فروق بينها . كما وجد أن نفس النتيجة الاخيرة تنطبق على مجتمعات المنشآت ذات حجم المبيعات المختلفة.

٣ - ٢ - ٥ الفروق المفرعية الخاصة بتوقعات الادارة المستقبل لنشاط البحث والتطوير:

٣ - ٢ - ٥ - ١ توقعات نمو نشاط البحث والتطوير في المنشآت التي لديها النشاط حالياً
اوضحت بيانات العينة أنه في ٨٠٪ فقط من مفردات العينة من المنشآت التي لديها
نشاط للبحوث والتطوير حالياً بتوقع المسؤولون فيها عدم توسيع هذا النشاط في المستقبل
المنتظر ، بينما يتوقع المسؤولون في ٩٢٪ من تلك المنشآت أنه سيتم التوسيع في هذا
النشاط خلال العشر سنوات القادمة . ويوضح جدول (٨) ملخصاً لاختبارات الفروق بين مجتمعات
التصنيفات المختلفة للمنشآت التي لديها حالياً نشاطاً للبحوث والتطوير والخاصة بتوقعات
توسيع النشاط في المستقبل .

جدول (٨)

مدى تأثير متغيرات نوع الصناعة ومحليه المنتج وحجم رأس المال والمبيعات

على توقعات توسيع المنشآت التي تمارس نشاط البحث والتطوير حالياً في ذلك النشاط مستقبلاً

رقم الفرض	التصنيف	عدد حالات المقارنة	عدد حالات رفض الفرض العددي	مدى المعنوية من إلى	الارتباط		مستوى المعنوية لاختبار t	معامل الارتباط	نوع المقياس
					الارتباط	مستوى المعنوية			
١١ - ٥	نوع الصناعة	٦٦	٨	٠١٠ - ٠١٠	-	-	-	-	-
١٢ - ٥	محليه المنتج من عدمه	٣	-	- - -	-	-	-	-	-
١٣ - ٥	حجم رأس المال	١٥	٣	٠٢٤ - ٠٠٨	٠٢٠٥	٢	٠٣٥	-	-
١٤ - ٥	حجم المبيعات	١٥	٣	٠٠٤ - ٠٠٥	٠١٩٣	٢	٠٣٦	-	-

ويمكن وفقاً للنتائج التي يحتويها جدول (٨) رفض الفرض العددي بعده وجود فروق بين مجتمعات الصناعات المختلفة في توقعات نمو النشاط في المستقبل وبذلك قبول الفرض البحثي بوجود هذه الفروق. وتنطبق نفس النتيجة في حالة مجتمعات حجم المنشآت لرأس المال المستثمر وال أحجام المختلفة للمبيعات. علاوة على ذلك وجد أن هناك ارتباطاً في العينة وإن كان ضعيفاً بين نسب المنشآت التي يتوقع فيها التوسيع وبين كل من حجم رأس المال وحجم المبيعات، ويمكن تعميم هذا الارتباط على المجتمع بمستوى معنوية ٠٣٦٪ على التوالي. أما عن محلية المنتج من عدمه فلا يوجد من الدلائل الاحصائية ما يكفي لرفض الشرغ العددي وقبول الفرض البحثي بمستوى معنوية مقبول.

٣ - ٢ - ٥ - ٢ توقعات احتمال قيام المنشآت التي ليس لديها نشاط حالى للبحوث والتطوير

بهذا النشاط في السنوات العشر المقبلة :

يتوقع المسؤولون في ٦٩٪ من المنشآت التي ليس لديها نشاط حالى للبحوث والتطوير، أن يكون لديها مثل هذا النشاط في غضون العشر سنوات المقبلة. ويتوقع المسؤولون في ٣١٪

من تلك المنشآت أن تظل منشآتهم بعيدة عن ممارسة هذا النشاط. ويقدم جدول (٩) ملخصاً باختبارات الفروق بين مجتمعات الصناعات المختلفة لاحتمال قيامها بذلك النشاط.

جدول (٩)

مدى تأثير متغيرات نوع الصناعة ومحليّة المنتج وحجم رأس المال والمبيعات على توقعات قيام المنشآت التي لا تمارس نشاطاً للبحوث والتطوير حالياً بذلك النشاط مستقبلاً

رقم الفرض	التصنيف	عدد المقارنة	عدد حالات رفض الفرض العددي	مدى المعنوية	الارتباط		مستوى المعنوية لاختبار t
					معامل الارتباط	نوع المقياس	
١٢-٥	نوع الصناعة	٥٥	-	-	-	-	-
٢-٥ ب	محليّة المنتج من عدمه	٣	١	٠٠٥٣	٠٠٥٣	-	-
٢-٥ ج	حجم رأس المال	١٠	٣	٠٠٠٤	٠٠١٦	٠٥٦١	١٢
٥٢-٥	حجم المبيعات	٢	٢	٠٠١٢	٠٠٢٢	٠٤٧٤	١٢

تؤيد النتائج الموضحة في جدول (٩) رفض الفرض العددي الخاص بعدم وجود فروق بين مجتمعات تصنيفات محلية الانتاج من عدمه والتي ليس لديها نشاط حالياً للبحوث والتطوير في توقعات ادارتها بامكانية وجود هذا النشاط خلال العشر سنوات القادمة. وبذلك تم قبول الفرض البحثي بمعنى قبول وجود فروق في هذا الخصوص بين تلك المجتمعات. وتنطبق نفس النتيجة على تصنيفات حجم رأس المال وحجم المبيعات. وبحساب معامل الارتباط في العينة بين فئات رأس المال من جانب ونسبة المنشآت المتوقعة وجود النشاط فيها في المستقبل مرحلة بدرجة التوقع انتخ وجود ارتباط موجب فوق المتوسط . كما انتخ وجود ارتباط موجب أقل من المتوسط بين فئات المبيعات وتلك النسب ، وب يكن تعليم ذلك الارتباط على كل من "الجتمعين بمستوى معنوية ١٢٠ و ١٢٠ على التوالي . أما بالنسبة لتصنيف نوع الصناعة فلا توجد أدلة احصائية كافية لرفض الفرض العددي الخاص بعدم وجود فروق في توقعات وجود نشاط البحوث والتطوير في المستقبل المنظور في مجتمعات المنشآت المنتمية لأنواع مختلفة من الصناعات بمستوى معنوية مقبول .

٤ - ١ النتائج :

٤ - ١ - ١ يوجد نشاط ما للبحوث والتطوير في معظم منشآت القطاع الصناعي السعودي بنسبة أعلى مما هو متوقع في هذه المرحلة المبكرة من التصنيع . واحتمال وجود ذلك النشاط في منشأة ما من عدمه قد يتوقف إلى حد ما على طبيعة الصناعة التي تعمل فيها المنشأة حيث يزداد ذلك الاحتمال في منشآت الصناعات الثقيلة ويقل في منشآت الصناعات المتوسطة والخفيفة . كما يرتبط ذلك الاحتمال إلى حد ما باختلاف حجم رأس المال وحجم المبيعات فهو أعلى في فئات رأس المال والمبيعات الأعلى وهو أقل في فئات رأس المال والمبيعات الأدنى .

٤ - ١ - ٢ في معظم منشآت الصناعة التي تمارس نشاط البحث والتطوير (٦٢٪) لا تخصص المنشأة بالضرورة وحدة تنظيمية ترعى ذلك النشاط . واحتمال ظهور قسم للبحوث والتطوير يرتبط بطبيعة الصناعة التي تعمل فيها المنشأة، فهو احتمال كبير في منشآت صناعات المعدات والاجهزة الكهربائية وهو شبه منعدم في صناعات مثل منتجات الألومنيوم . كذلك يتاثر ذلك الاحتمال بحجم رأس مال المنشأة وقيمة مبيعاتها السنوية حيث يزداد الاحتمال بزيادة رأس المال والمبيعات . كذلك تبين أن المنشآة الصناعية التي تنتج وفق علامة محلية أحرض على وجود ذلك القسم من المنشآة التي تنتج وفق علامة أجنبية .

٤ - ١ - ٣ أغلبية المنشآت الصناعية التي تمارس نشاط البحث والتطوير (٨٣٪) ينفق بانتظام على ذلك النشاط ، الا أن درجة الانتظام هذه تتوقف على طبيعة الصناعة حيث ترتفع هذه الدرجة في صناعات مثل منتجات مواد البناء والكيماويات ونقل في صناعات مثل معدات ولوازم النقل . كذلك وجد أن المنشآت التي تنتج وفق

علامات أجنبية أقل انتظاماً في الإنفاق على ذلك النشاط من المنشآت التي تنتج وفق علامات محلية ، كما تبين أن المنشآت في فئات رأس المال الأكبر أكثر انتظاماً في الإنفاق على ذلك النشاط من تلك المنشآت في فئات رأس المال الأقل ، إلا أن ذلك ليس بالضرورة صحيحاً في حالة حجم المبيعات .

٤ - ١ - ٤ المنشأة الصناعية السعودية تنفق في المتوسط أقل من مليون ريال سنوياً على نشاط البحث والتطوير ، وهو مبلغ محدود متى قورن بمتوسط رأس المال (٢٠٪) . في نفس الوقت ثبت اختلاف حجم ذلك الإنفاق حسب نوع الصناعة وحجم رأس المال والمبيعات . فهو أعلى في صناعات المساكن والعصابات الجاهزة وفي المنشآت الواقعة في فئات رأس المال والمبيعات أكبر .

٤ - ١ - ٥ تنفق المنشأة الصناعية السعودية في المتوسط حوالي ٣٪ من قيمة مبيعاتها السنوية على نشاط البحث والتطوير . وهذه النسبة تعد منخفضة إذا ما قورنت بما يتم في الدول المتقدمة صناعياً . ثبت أيضاً أن هذه النسبة لا تتأثر بالضرورة بمتغيرات نوع الصناعة أو محلية المنتج أو حجم رأس المال أو حجم المبيعات .

٤ - ١ - ٦ أغلبية المسؤولين عن نشاط البحث والتطوير في المنشآت الصناعية السعودية (٨٠٪) يرون أهمية هذا النشاط ، وتتأثر هذه الرؤية بطبيعة الصناعة التي تعمل فيها المنشأة فهي أعلى في الصناعات الغذائية والكيماوية والبلاستيكية . في نفس الوقت تبين أن ادراك هذه الأهمية يزداد في المنشآت ذات رأس المال الأكبر والتي تحقق حجوماً أكبر من المبيعات .

٤ - ١ - ٧ أغلبية المسؤولين عن نشاط البحث والتطوير في المنشأة الصناعية السعودية (٦٤٪) يرون أن منشآتهم قد أعطت العناية الكافية لذلك النشاط ، وإن ظلت

نسبة كبيرة (٣٦٪) يرون أن منشآتهم لم تعط هذا النشاطية عناية على الإطلاق أو أنها أعطته عناية محدودة. ولقد ثبت أن ادراك ذلك يختلف بين المسؤولين من صناعة إلى أخرى ، الا أنه لم يثبت مثل هذا الاختلاف بسبب حجم رأس المال أو محلية المنتج أو حجم المبيعات.

٤ - ١ - ٨ يتوقع المسؤولون في معظم المنشآت الصناعية التي تمارس نشاط البحث والتطوير حاليا (٩٢٪) توسيع هذا النشاط في المستقبل المنظور (عشر سنوات) وهذا التوقع يختلف بين المسؤولين باختلاف الصناعات التي تعمل فيها منشآتهم وباختلاف حجم رأس المال والمبيعات ، حيث يزداد هذا التوقع مع زيادة رأس المال والمبيعات .

٤ - ١ - ٩ يتوقع أغلبية المسؤولين في المنشآت الصناعية التي لا تمارس نشاط البحث والتطوير حاليا (٦٩٪) ظهور هذا النشاط في منشآتهم خلال السنوات العشر التالية . وهذا التوقع يختلف باختلاف محلية المنتج وباختلاف حجم رأس المال وحجم المبيعات حيث تزداد درجة هذا التوقع مع زيادة رأس المال وزيادة حجم المبيعات .

٤ - ٢ الدلائل :

يمكن تقسيم دلائل هذه الدراسة وما قدمته من نتائج الى دلائل اكاديمية ودلائل عملية .

٤ - ٢ - ١ الدلائل الأكademie :

٤ - ٢ - ١ - ١ تحتاج المكتبة العربية لادارة الاعمال الى المزيد من البحوث والكتابات في حقل البحث والتطوير حيث انه من الحقول التي لم تحظ حتى الان بأية عناية من جانب الاكاديميين العرب . ولعل في هذه الدراسة ما يثير بعض الباحثين للقيام بدراسات موازية أو مكملة .

٤ - ٢ - ١ - الدراسات المتعلقة بالبحوث والتطوير تحتاج الى باحثين ذوي خلفيات متكاملة كالانتاج والتسويق مثلاً حيث يتحقق هذا التكامل بعدى العمق والشمولية للدراسة وقد يعني ذلك أهمية تشجيع الوحدات العلمية المعمدة كأقسام ادارة الاعمال في الجامعات العربية للباحثين للتعاون في القيام بمثل هذه الدراسات .

٤ - ٢ - ٣ - يلفت الباحثان النظر الى وجود المجالات والمواضيع التالية التي تستحق الدراسة وذلك على سبيل المثال لا الحصر :

أ - تحليل واقع ممارسة نشاط البحث والتطوير في المنشآت الصناعية السعودية من حيث توفير الموارد لذلك النشاط وتنظيمه وادارته داخلياً . وقد بدأ الباحثان بالفعل في اعداد هذه الدراسة .

ب - استكشاف اتجاه الادارة السعودية في القطاع الصناعي حيال نشاط البحث والتطوير في مراكز صناعية أخرى مثل المنطقتين الغربية والشرقية .

ج - استكشاف اتجاه الادارة في القطاع الصناعي حيال نشاط البحث والتطوير في دول خليجية أو عربية أخرى . حيث يساعد ذلك على المقارنة واستخلاص النتائج العامة على المستوى العربي .

د - دور الاجهزة الحكومية والمستقلة السعودية المعنية بالقطاع الصناعي في بناء استراتيجية وطنية للبحوث والتطوير ودعم هذا النشاط على مستوى المنشآت . ومن هذه الاجهزء وزارة الصناعة ووزارة المالية والاقتصاد الوطني ومجلس الغرف التجارية والصناعية .

ه - ديناميكية التعاون بين الطرفين الاجنبي وال سعودي في مجال البحث والتطوير ودلائل ذلك على سرعة استيعاب التكنولوجيا والتفاعل معها .

و - امكانية التعاون بين المنشآت داخل النشاط الصناعي الواحد في الاعتماد على نشاط واحد للبحوث والتطوير.

ز - الجانب السلوكي لتعديل اتجاهات الادارة في القطاع الصناعي السعودي حيال نشاط البحث والتطوير.

٤ - ٢ - دلالات عملية:

٤ - ٢ - ١ على المستوى الكلى تحتاج الصناعة السعودية الى عنابةً جهزة حكومية (الوزارات) ومستقلة (مجلس الغرف التجارية والصناعية) في مجال البحث والتطوير. ان ترك المنشأة الصناعية الخاصة لحمل كل مسؤولية هذا النشاط داخليا قد يعني تأخر القطاع الصناعي كله في تحقيق النقلة النوعية المطلوبة لتفاعل الايجابي مع التكنولوجيا المنقوله» فمن المتوقع أن تولى تلك الادارة عنايتها لانشطة ذات الحاج واضح في الوقت الحاضر مثل الانتاج والتسويق والتمويل للاقتبها بالمنافسة والربحية على حساب نشاط مستقبل مثل البحث والتطوير. وقد تتطلب العناية المركزية لهذا النشاط على المستوى الكلى طرح أفكار خاصة بانشاء صناديق لدعم ذلك النشاط، أو انشاء لجان قطاعية متعاونة داخل الصناعة الواحدة، أو تيسير التنسيق والتعاون بين المنشآت الصناعية ومراكز البحث المركزية والجامعات. كذلك يوجد المجال أمام البرامج التثقيفية للادارة الصناعية في اتجاه دعم أهمية هذا النشاط ماليا وتنظيميا لدوره الواضح في ضمان البقاء والاستمرار للمنشأة في الاجل الطويل. من ناحية أخرى يحقق انشاء نظم الحواجز داخل المنشأة وعلى المستوى الكلى للمنشآت والافراد الذين يحقون نتائج متميزة في هذا المجال أثرا ايجابيا في هذا الصدد (بعض المنشآت السعودية تستخدم حصولها على علامة الجودة من هيئة المواصفات والمقاييس السعودية في الترويج لمنتجاتها). كذلك يمكن لجهات الاقراض والدعم الحكومي أن تتبني سياسات تفضيلية للمنشآت التي تهتم بنشاط البحث والتطوير.

٤ - ٢ - ٢ على مستوى وحدات البحث العلمي المركزي ذات العلاقة بنشاط البحوث والتطوير سواء المستقل منها والحكومي مثال ذلك مدينة الملك عبد العزيز للعلوم والتكنولوجيا وجامعات المملكة يمكن القول بأن هناك حقلين رئисيين يمكن لمثل هذه الوحدات المساهمة فيه . الحقل الاول : حقل وضع مشاكل التطوير في الصناعة السعودية عند أولويات متقدمة في خططها البحثية وربط البحوث المتعلقة بهذه المشاكل بميزانيات ملائمة ونظم فعالة للحوافر . الحقل الثاني : وهو يخص الجامعات بالدرجة الاولى وهو يتعلق بتطوير البرامج الدراسية للبكالوريوس والدراسات العليا للخريج الذي سيعمل في القطاع الصناعي سواء على المستوى الاداري أو الفنى وذلك من زاويتين : الزاوية الأولى هي زاوية الاتجاه ويقصد بها أن يكون لدى هذا الخريج القناعة بأولوية وحيوية نشاط البحوث والتطوير ، والزاوية الثانية وهي زاوية المهارة والمعرفة ويقصد بها أن تكون لدى ذلك الخريج من المعارف والمهارات ما يمكنه من أن يكون خلاقا بدرجة تلائم الحاجة الفعلية لنشاط البحوث والتطوير الذي سيعمل فيه بعد التخرج وذلك على محورى الاستيعاب للتكنولوجيا في المرحلة الحالية والتفاعل الايجابى والخلق معها في المرحلة المقبلة .

٤ - ٢ - ٣ على مستوى المنشآت الصناعية السعودية يمكن القول بوجود الدلالات التالية :

١ - تحتاج المنشآت الصناعية السعودية التي تمارس نشاط البحوث والتطوير إلى دعم هذا النشاط ماليا وتنظيميا بشكل لا يعكس فقط حاجاتها الحالية في مرحلة استخدام التكنولوجيا (know - how) بل لابد أن يوازي ذلك الدعم الاستعداد للمرحلة المستقبلية الخاصة بالاستيعاب والتفاعل الايجابى مع تلك التكنولوجيا (know - why) وقد يعني ذلك لبعض المنشآت التي تنوى التوسيع فيما تمارسه من هذا النشاط مستقبلا أن يكون ذلك التوسيع على المستويين الكمى والنوعى بما يلائم تلك المرحلة . وقد يحتاج ذلك من تلك المنشآت الى الكثير من التخطيط وتوفير الموارد فى الوقت الراهن .

ب - يعتقد الباحثان بصعوبة ضمان البقاء والنمو لآية منشأة صناعية بدون نشاط ما للبحوث والتطوير ، كما أن الاعتماد على نقل تكنولوجيا متكاملة تلائم الاحتياجات الحالية للسوق لا يعني استمرار فاعليتها بمرور الوقت ، حيث سيحتاج الأمر مع كل تطور زمني إلى استيعاب المزيد من هذه التكنولوجيا وتطويعها يعني ذلك حاجة المنشأة الصناعية أن آجلاً أو عاجلاً إلى ذلك النشاط وعلى ذلك لا بد للمنشأة الصناعية السعودية التي لا تمارس هذا النشاط أن تبدأ باعطاء هذا النشاط ما يستحقه من عناية مالية وتنظيمية تلائم حاجتها الحالية والمستقبلية .

ج - العناية التنظيمية بنشاط البحوث والتطوير في المنشآت التي تمارسها تعد محدودة داخل مجتمع تلك المنشآت ، فثلث هذه المنشآت فقط يحدد وحده تنظيمية ترعى ذلك النشاط . وعلى الرغم من أن البعض قد يرى أن تخصيص وحدة تنظيمية قد لا تبرره أحياناً اعتبارات حجم عمليات المنشأة إلا أن هذا التخصيص التنظيمي ضروري أن كان لذلك النشاط أن يؤدي عند مستوى الفاعلية المطلوبه لكي يحقق الأهداف المنوطـة به . فاستناد أعمال ذلك النشاط إلى وحدة تنظيمية ذات مهام أخرى (إدارة الانتاج مثلاً) غالباً ما يعني اهمال تلك الاعمال أو تقديم المهام الاصلية للوحدة على حساب مهام البحوث والتطوير . وعموماً لا يجب الحكم على الحاجة إلى وحدة تنظيمية للبحوث والتطوير إلا من خلال نوع الصناعة وحجم رأس المال . وقد يشير كل ذلك إلى حاجة الادارة في المنشآت الصناعية السعودية إلى درجة من التنفيذ لرفع درجة ادراك أهمية ذلك النشاط .

د - على الرغم من انتظام معظم المنشآت التي تمارس نشاط البحوث والتطوير في الانفاق على ذلك النشاط إلا أن حجم ذلك الانفاق ونسبة إلى قيمة رأس المال المنشأة يعد محدوداً . وبؤكد ذلك مرة أخرى حاجة الادارة إلى التوعية بأهمية

النشاط بحاجته الى درجة اعلى من الاولوية عند تخصيص موارد المنشآة .
اما اختلاف العناية المالية بهذا النشاط من صناعة الى أخرى وحسب حجم رأس
المال والمبيعات فيعد مؤشرا الى حاجة المنشآت الصناعية السعودية في صناعات
معينة ومن حجوم معينة الى صناديق لدعم ذلك النشاط وهو ما سبق الاشارة اليه .

ه - ان زيادة العناية النسبية لدى المنشآت الصناعية المنتجة لمنتجات تحمل علامات
محليه لنشاط البحوث والتطوير عن تلك المنشآت التي تنتج منتجات تحمل
علامات أجنبية يعني أن اعتمادية الاخيرة على الشريك الاجنبي جعلت الادارة
اقل حرصا على ذلك النشاط في حين أن المنشآة في الحالة الاولى قد اخذت
القضية بمستوى أعلى من الجدية وال الاولوية في الاهتمامين المالي والتنظيمي .

و - ارتفاع ادراك الادارة السعودية في القطاع الصناعي لأهمية نشاط البحوث
والتطوير تواحبه درجة أقل من الاحساس بأن المنشآت قد أعطت هذا النشاط
العناية الكافية مما يعني أن الادارة نفسها تعترف بالحاجة الى ترجمة عملية
على المستويين المالي والتنظيمي للاهتمام بذلك النشاط ، وهو ما يؤكد
مرة أخرى الحاجة الى اجراءات ايجابية على المستوى الكلى وعلى المستوى
الجزئي سواء بسواء .

ز - من المؤشرات الايجابية خلال السنوات العشر التالية توقع أن يلقى نشاط البحوث
والتطوير في القطاع الصناعي السعودي اهتماما أعلى من الاداره ونماؤ في الحجم
والنوع في ذلك النشاط . فمعظم المنشآت التي تمارس ذلك النشاط ستتوسع
فيه مستقبلا ، ومعظم المنشآت التي لا تمارس ذلك النشاط ستحاول القيام به .
وان ظلت حركة كل منشأة في المستقبل متوقفة على طبيعة الصناعة التي تعمل
فيها وحجم رأس المال والمبيعات التي تعمل عنده، وقد يؤكد ذلك أهمية
ما سبق اقتراحه من اجراءات على المستويين الكلى والجزئي .

البرامش :

- (١) مؤسسة النقد العربي السعودي ، التقرير السنوي لعام ١٣٩١ هـ ، الرياض ، المملكة العربية السعودية ، ص ١١٢ .
 - (٢) مؤسسة النقد العربي السعودي ، التقرير السنوي لعام ١٤٠٨ هـ ، الرياض ، المملكة العربية السعودية ، ص ١١٦ .
 - (٣) راجع ملحق (١) .
 - (٤) راجع ملحق (٢) .
 - (٥) تم حساب حجم العينة طبقاً للقانون التالي :

$$n = \frac{N}{NB^2 + 1}$$

حيث :

n = التقدير المحافظ لحجم العينة

$$N = \text{حجم المجتمع}$$

B = الخطأ المحدد للتقدير

فی ذکر انباط

Mendenhall and Reinmuth (1978), p. 617.

- Siegel (1956), p. 116. (١)

— Ibid., p. 102. (٢)

— Blake, S. P. (1978), pp. 3—5. راجع على سبيل المثال : (٣)

— Wild, R. (1980), p. 51.

— Everett, Jr. and Ebert, R. (1989), pp. 111—112.

— Starr, M. K. (1989), pp. 45—46.

— Blake, S. P., Op. cit., p. 37. (٤)

— Levitt, T., (1965), pp. 26—44, 173—181. (٥)

— Booz, Allen, and Hamilton (1963), p. 27. (٦)

— Abbey, A. (1982), p. 1. (٧)

— Booz , Allen , and Hamilton , Op. cit., pp. 26 — 29 . (١٣)

(١٤) راجع على سبيل المثال :

— Science Policy Research Unit , University of Sussex (1971) , p. 6 .
Vol. 1.

— Gerlach , J, and Wainwright , C. A. (1968) , p. 16 .

— Science (1986) , pp. 270 — 273 . (١٥)

— Research Management (1985) , Jan — Feb. , p. 2 . (١٦)

— Science , Op. cit. (١٧)

— Ansoff, I. H., and Stewart , J. M. (1967) , pp. 71 — 83 . (١٨)

— Freeman , C. (1974) , p. 271 . (١٩)

— Stubbs, p. (1968) , p. 127 . (٢٠)

فرهنگ جلال وآخرون ، (١٩٨٧) ، ص ٢٣٨ — ٢٣٩ . (٢١)

$$p_m = \hat{p} - Z_{\alpha/2} \sqrt{\frac{\hat{p}(1-\hat{p})}{n}} \quad (٢٢)$$

حيث

= الحد الأدنى للنسبة في المجتمع p_m

= النسبة في العينة p

= عدد الدرجات المعيارية الطبيعية z

= حجم العينة n

= مستوى العينة α

— Mendenhall and Reinmuth Op. cit., p. 391 . (٢٣)

$$t = \frac{r \sqrt{n-2}}{\sqrt{1-r^2}} \quad \text{حيث أن :}$$

= معامل ارتباط بيرسون r

= عدد حدود فئات التصنيف n

= عدد الدرجات المعيارية المحسوبة للتوزيع t

— Chandrasekaran , G., (1981) . (٢٤)

نموذج استماراة استبيان البحث

يقتضى بنشاط البحوث والتطوير في المنشآت الصناعية أى نشاط منظم له علاقة بتطوير خامات ومعدات وعمليات ومنتجات المنشأة .

المطلوب الإجابة على الأسئلة بالتأشير على المربع المناسب بنفس النظر عن ،
الرقم الموجود داخل المربع .

(١) في ضوء التعريف السابق ، هل يوجد مثل هذا النشاط لدى شركتكم / مؤسستكم ؟

٢ لا

١ نعم

ملاحظات هامة لاستكمال القائمة :

- في حالة الإجابة بنعم اتجه إلى أولاً من القائمة
 - وفي حالة الإجابة بلا اتجه إلى ثانياً من القائمة
 - وفي أي من الحالتين أرجو استكمال :
 - ثالثاً من القائمة
 - رابعاً من القائمة
- (الأسئلة من ٥ - ٢)
- (السؤال ٦)
- (الأسئلة من ٧ - ٨)
- (الأسئلة من ٩ - ١٣)

ملاحظة :

يتولى الإجابة على هذه القائمة المسئول الأول عن نشاط البحوث والتطوير في الشركة / المؤسسة أيا كان مسمى أو موقع وظيفته . فإن لم يكن لدى المنشأة مثل هذا النشاط فيتولى المدير العام أو من يفوضه الإجابة على القائمة .

اولاً : اجب على التالي اذا كنت قد اجبت بنعم على السؤال (١)

ما هي طبيعة اهتمام الشركة بتنظيم نشاط البحوث والتطوير ؟

١

أ - هناك قسم للبحوث والتطوير

٢

ب - هناك شخص متفرغ لهذا النشاط

٣

ج - لا توجد أى صورة تنظيمية رسمية للبحوث والتطوير

ما هو وضع الانفاق على نشاط البحوث والتطوير ؟

٤

أ - توجد ميزانية لهذا النشاط

٥

ب - يتم الانفاق كلما كان هناك مبرر

٦

ج - لا يوجد انفاق على الاطلاع على هذا النشاط

اذا وجد انفاق على نشاط البحوث والتطوير فما هو ؟

نسبة المبلغ الى حجم المبيعات

المبلغ السنوى في المتوسط

١

٠٪ من أقل من ٣

١

أ - أقل من مليون ريال

٢

٠٪ الى ٦٪ من أقل من ٢

٢

ب - مليون الى أقل من ٢ مليون ريال

٣

٦٪ الى ٩٪ من أقل من ٣

٣

ج - ٣ مليون الى أقل من ٣ مليون ريال

٤

٩٪ فأكثر

٤

د - ٣ مليون ريال او أكثر

ما هي توقعاتكم لنمو نشاط التطوير في مشاتكم خلال السنوات العشر القادمة ؟

سيلغى

سينكمش

سيبقى على
ما هو عليه

سيتوسع الى
حد ما

سيتوسع الى
حد كبير

١

٢

٣

٤

٥

ثانياً : أجب على السؤال التالي إذا كنت قد أجبت بلا على السؤال (١)

(٦) ما هي احتمالات قيام الشركة / المؤسسة بهذا النشاط خلال العشر سنوات القادمة ؟

احتمال كبير احتمال ضعيف محتمل احتمال ضئيل لا يوجد أي احتمال جداً

 ١ ٢ ٣ ٤ ٥

ثالثاً : أجب على الأسئلة التالية سواء كنت قد أجبت على أولى أو ثانية

(٧) هل ترى أن نشاط التطوير هام بالنسبة لعمليات المنشأة حالياً ؟

هام جداً هام غير هام محدود الأهمية غير هام على الاطلاق

 ١ ٢ ٣ ٤ ٥

ما هي أسباب ذلك ؟

.....

.....

.....

(٨) هل تعتقد أن الشركة / المؤسسة قد أعطت هذا النشاط العناية الكافية ؟

اعطته كل عناية أعطته عناية ملائمة أعطته عناية حداً محدودة أهملته إلى حد ما أهملته تماماً

 ١ ٢ ٣ ٤ ٥

رابعاً : بيانات عامة عن الشركة / المؤسسة

(٩) اسم الشركة / المؤسسة .

(١٠) بين طبيعة منتجات أو نشاط الشركة / المؤسسة من حيث محلية المنتجات من عدمه :

 ١

أ - تنتج المنشأة منتجات محلية فقط

 ٢

ب - تنتج المنشأة منتجات ذات علامات أجنبية فقط

 ٣

ج - تنتج المنشأة منتجات محلية ومنتجات ذات علامة أجنبية

(١١) رأس المال :

 ٤

- أقل من ٤٠ مليون ريال

 ٥

- ٤٠ مليون ريال الى أقل من ٤٠ مليون ريال

 ٦

- ٤٠ مليون ريال الى أقل من ٦٠ مليون ريال

 ٧

- ٦٠ مليون ريال الى أقل من ٨٠ مليون ريال

 ٨

- ٨٠ مليون ريال الى أقل من ١٠٠ مليون ريال

 ٩

- ١٠٠ مليون ريال فأكثر

(١٢) حجم المبيعات السنوية :

١

- أقل من ٢٠ مليون ريال

٢

- ٢٠ مليون ريال الى أقل من ٤٠ مليون ريال

٣

- ٤٠ مليون ريال الى أقل من ٦٠ مليون ريال

٤

- ٦٠ مليون ريال الى أقل من ٨٠ مليون ريال

٥

- ٨٠ مليون ريال الى أقل من ١٠٠ مليون ريال

٦

- ١٠٠ مليون ريال فأكثر

(١٣) هل هناك آية تعليلات على موضوع التطوير ترون اضافتها ؟

.....
.....
.....
.....

شكرا على حسن تعاونكم ..

ملحق (۲)

توزيع المجتمع والعينة حسب نوع النشاط وحجم رأس المال

$$V = \pi r^2 h$$

ذكرى بدء المطالعات المعنوية :

- ١ - المنتجات الغذائية

٢ - التسخين والمنتجات الجلدية

٣ - الإشاث الشخص والمعدن

٤ - منتجات البلاستيك

٥ - المنتجات الفخارية

٦ - المصاعات الكيكاويسة

٧ - المساكن والمباني الجاهزة

٨ - منتجات مواد البناء

٩ - منتجات الالومنيوم

١٠ - الاجهزه والمعدات الكهربائيه

١١ - معدالت ولوازم النقل

١٢ - الصناعات العده

العرض الاحصائى للاساليب المستخدمة فى التحليل والفرضيات التى تم استخدامها مع كل منها :

١ - اسلوب فشر Tocher و المعدل بطريقة توشر Fisher exact probability

وقد استخدم هذا الاسلوب التحليلي مع الفروض التي تتمثل بيانات المتغير التابع فيها في صورة اسمية nominal وهي الفرض الفرعية التي حملت الارقام ١ ، ٢ ، ٣ ، ٤ للتصنيفات أ ، ب ، ج ، د الموضحة في البند ١ - ٤ - ٢ - ١ . والفرض العدمية في هذا الاختبار هي عدم وجود فرق في نسبة الظاهرة بين المجتمعين محل الاختبار.

أى أن الفرض العدمي فع : $N_s = N_c$

حيث :

N = نسبة الظاهرة في المجتمع .

s = أحد المجتمعين اللذان يتم مقارنتهما .

c = المجتمع الآخر .

وذلك مقابل الفرض البحثي في : $N_s < N_c$ أو $N_s > N_c$

ويتبين من ذلك أن المقارنة تتم بين كل مجتمعين على حدة .

ب - اسلوب تحليل التباين ANOVA

وقد استخدم هذا الاسلوب مع الفروض التي تتمثل بيانات المتغير التابع فيها في صورة فئات interval . وهي الفرض الفرعية التي حملت الارقام ١ ، ٢ ، ٣ ، ٤ للتصنيفات أ ، ب ، ج ، د الموضحة في البند ١ - ٤ - ٢ - ١ . والفرض العدمية في ذلك الاختبار هي عدم وجود فروق بين الاوساط الحسابية للظاهرة لكافة المجتمعات محل الاختبار .

أى أن الفرض العدمى :

$$\mu_1 = \mu_2 = \mu_3 = \dots = \mu_k$$

حيث :

μ = الوسط الحسابى للمجتمع .

k = عدد المجتمعات تحت الاختبار .

وذلك مقابل الفرض البحثى وهو اختلاف الوسط الحسابى بين مجتمعين

أو أكثر .

ويتضح من ذلك أن المقارنة تتم بين كافة المجتمعات المطلوب اختبارها

دفعة واحدة .

Mann — Witny U test

ج - أسلوب مان وتنى يو

وتم استخدام هذا الاسلوب مع الفروض التي تتمثل بيانات المتغير التابع فيها فى صورة ترتيبية Ordinal وهى الفروض الفرعية التي حملت الرقم ٤ ، ٥ للتصنيفات أ ، ب ، ج ، د الموضحة فى البند ١ - ٢ - ٤ - ١ . والفرض العدمية فى ذلك الاختبارى : للمجتمعين محل الاختبار نفس التوزيع الاحتمالى وذلك مقابل الفرض البحثى وهو : أحد المجتمعين أكبر احتماليا من المجتمع الآخر .

ويتضح من ذلك أن المقارنة تتم بين كل مجتمعين على حدة .

لائحة المراجع

أولاً : المراجع العربية

- (١) ابراهيم بدران (١٩٨٥) ، مشكلات العلوم والتكنولوجيا في الوطن العربي ، الطبعة الأولى ، عمان ، دار الشروق للنشر والتوزيع .
- (٢) أ. ك. مالهوترا وآخرون (١٩٨٥) ، السياسات التكنولوجية في الأقطار العربية ، بيروت ، مركز دراسات الوحدة العربية .
- (٣) أنطونيوس كرم (١٩٨٢) ، العرب أمام تحديات التكنولوجيا ، الكويت ، عالم المعرفة .
- (٤) الغرفة التجارية الصناعية للمنطقة الوسطى (١٤٠٨هـ) ، دليل مصانع الرياض ، الرياض ، المملكة العربية السعودية .
- (٥) الغرفة التجارية الصناعية للمنطقة الشرقية (١٩٨٨) ، ندوة تطوير العلاقة بين المصانع الوطنية ومراكز البحث العلمي في المملكة العربية السعودية .
- (٦) فرهنك جلال وآخرون ، ترجمة محمد رضا محرم (١٩٨٢) ، حيازة التكنولوجيا المستوردة من أجل التنمية الصناعية ، مشكلات الاستراتيجية والإدارة في الوطن العربي ، مركز دراسات الوحدة العربية ، بيروت .
- (٧) مؤسسة النقد العربي السعودي ، (١٣٩١هـ) التقرير السنوي ، الرياض ، المملكة العربية السعودية .
- (٨) مؤسسة النقد العربي السعودي ، (١٤٠٨هـ) ، التقرير السنوي ، الرياض ، المملكة العربية السعودية .

- 1) **Abbey, A. (1982), Technological Innovation: the R & D Work Environment, UMI Research Press, Michigan.**
- 2) **Adam, E. E. and Ebert, R.J. (1989), Production and Operations Management: Concepts, Models, and Behavior, Prentice — Hall, Englewood Cliffs, New Jersey.**
- 3) **Ansoff, I. H., and Stewart, J.M. (1967), “Strategies for a Technology — based Business”, Harvard Business Review, Nov. — Dec., pp. 71 — 83.**
- 4) **Blake, S. P. (1978), Managing for Responsive Research and Development, W. H. Freeman and Company, San Francisco.**
- 5) **Booz, Allen and Hamilton (1963), “The Importance of New Products”, in Berg, T.L., and Shuchman, A., Product Strategy and Management, Holt Rinehart and Winston, Inc., New York.**
- 6) **Buggie, F.D. (1981), New Product Development Strategies, AMACOM, New York.**
- 7) **Chandrasekaran, G. (1981), Research in Strategic Management: The Issue of Practical Significance, a paper presented at the South West Academy of Management Meeting.**
- 8) **Eto, H., and Matsui, K. (1984), R & D Management Systems in Japanese Industry, Elsevier Science Publishers B.V., Amsterdam.**
- 9) **Freeman, C. (1974), The Economics of Industrial Innovation, Penguin Books Ltd., Harmondsworth, Middlesex.**

- 10) Gerlach, T.T., and Wainwright, C.A. (1968), Successful Management of New Products, Hastings House Publishers, New York.
- 11) Gibson, J.E. (1981), Managing Research and Development, John Wiley & Sons, New York.
- 12) Infobrief Research and Tech. (1985), " U.S. Federal R & D Expenditure in the 1985 Budget", Infobrief Research and Technology, No. 271, Jan. 1985.
- 13) Levitt, T. (1965), " Marketing Myopia", Harvard Business Review, September — October .
- 14) Mendenhall , W. and Reinmuth, J. E. (1978), Statistics for Management and Economics, Wadsworth Publishing Co., Belmont, California.
- 15) Research Management, Jan — Feb. (1985).
- 16) Research Management, Sept. — Oct. (1985).
- 17) Science, 18th July (1986), Vol. 233 No. 4761.
- 18) Science Policy Research Unit, University of Sussex (1971), SAPPHO Project, a study of Success and Failure in Innovation, Vol. 1.
- 19) Siegel, S. (1956), Nonparametric Statistics for the Behavioral Sciences, McGraw — Hill, London.
- 20) Smith, W. N. et. al., eds. (1982), Industrial R & D Management: The Modern Issues, Marcel Dekker, Inc., New York.
- 21) Starr, M. K. (1989), Managing Production and Operations, Prentice — Hall, Englewood Cliffs, New Jersey.
- 22) Stubbs, P. (1968), Innovation and Research; A Study in Australian Industry, F. W. Cheshire Publishing Pty, Ltd., Canberra.